

АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЦЕНТР СТРАТЕГИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ
«СОКОЛ»



АНАЛИТИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ

Выпуск 5

Кошкин Р.П., Павлов А.Н.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ ОРУЖИЕМ

ГЕОПОЛИТИЧЕСКИЕ, ЭКОНОМИЧЕСКИЕ,
ПРАВОВЫЕ И НРАВСТВЕННЫЕ АСПЕКТЫ

МОСКВА, 2014 г.

УДК 342.1 (470)

Рецензент:

Кондрашов В.В., доктор исторических наук, профессор, действительный член Академии военных наук.

Кошкин Р.П., Павлов А.Н. Международная торговля оружием: геополитические, экономические, правовые и нравственные аспекты / Аналитические материалы. Вып. 5. – М.: Изд-во «Стратегические приоритеты», 2014. – 40 с.

Проведен анализ современного состояния, основных тенденций и перспектив развития международной торговли оружием. Рассмотрены геополитические, экономические, этические и правовые аспекты этой проблемы. Показана ее тесная связь с проблемой обеспечения мира и международной безопасности. Торговля оружием является важным фактором геополитического противоборства на международной арене и средством достижения геополитических интересов различных стран. Проведен анализ правовых и этических аспектов Международного договора по торговле оружием, а также причин, по которым Россия и ее геополитические союзники в настоящее время воздерживаются от подписания этого договора.

Аналитический материал может быть полезен для дипломатических работников и специалистов оборонного комплекса России.

Научный редактор – Колин К.К., д.т.н., профессор.

ISBN 978-5-7151-0392-5

© Кошкин Р. П., 2014.
© Павлов А.Н., 2014.
© ЦЕНТР «СОКОЛ», 2014.

Оглавление

Предисловие	4
Введение	5
Правовое регулирование оружейного рынка	5
Нравственные аспекты торговли оружием	6
Россия – поставщик оружия дружественным странам	7
Сегменты рынка военной техники и вооружений, их краткая характеристика	9
Танки (бронетехника и системы)	10
Подводные лодки, корабли, катера	10
Вертолеты	11
Самолеты (фронтовые истребители и истребители-бомбардировщики)	11
Тактические ракеты	11
Системы управления, контроля и связи	12
Высокоточное оружие	12
Мировые тенденции в области торговли оружием и военной техникой	13
США и Россия – мировые лидеры на рынке вооружений	13
Конкуренция на рынке вооружений	13
Ракетное и высокоточное оружие	14
Технологии производства вооружений	14
Анализ состояния рынка вооружений	15
Европейский рынок вооружений	17
Американский рынок вооружений	18
Азиатско-тихоокеанский рынок вооружений	18
Рынок вооружений Ближнего Востока	23
Африканский рынок вооружений	23
Рынок вооружений Латинской Америки	24
Рынок вооружений государств на постсоветском пространстве	24
Расходы на оборону государств на постсоветском пространстве	24
Анализ рынка вооружений в 2014 году	25
Прогнозы развития мировой торговли оружием	26
Заключение	27
Приложение	
Международный договор о торговле оружием	29

Предисловие

В мире постоянно происходят изменения экономической, социальной и политической ситуации. Они являются результатом деятельности сверхдержав в определенных регионах. Стремление защитить свой суверенитет и экономические интересы приводит к росту потребности в приобретении более совершенных средств вооружений. Не все страны способны производить эффективные средства сдерживания или отражения агрессии определенных сил. Кроме того, внутри стран Ближнего Востока начинаются этнические разногласия, что влечет за собой желание обеспечить силовые структуры средствами подавления «несогласных» с действиями режима.

Мировой рынок торговли оружием является четким индикатором стратегической обстановки в мире, поскольку позволяет государствам-экспортерам не только зарабатывать прибыль на продаже, но и существенно влиять на геополитический расклад и военно-политическую обстановку в конкретных регионах.

В предложенном аналитическом обзоре собраны материалы, которые отражают, с одной стороны, потребности в приобретении вооружений и техники отдельными странами, а с другой стороны, дается обоснование, почему страны – производители оружия стремятся захватить рынок вооружений.

Авторы работы отчетливо понимают, что необходимы договоренности между странами о правилах создания и распространения такого специфического товара, как оружие.

Читателям предлагается ознакомиться с Договором о торговле оружием, который был сформулирован странами – членами ООН (Приложение).

Несмотря на всеобщее желание ограничить распространение оружия и вооружений в мире, до окончательного выполнения условий Договора еще далеко, хотя бы потому, что державы, имеющие значительную долю на рынке вооружений, не подписали этого договора.

Авторы «Аналитических материалов» постарались дать представление о сложившихся сегментах рынка торговли оружием, потребностях в видах вооружений со стороны стран-импортеров, а также раскрыть тенденции в области торговли оружием и военной техники.

Введение

Генеральная Ассамблея Организации Объединенных Наций подавляющим большинством голосов (154 «за», 3 «против» при 23 воздержавшихся) 2 апреля 2013 года одобрила Международный договор о торговле оружием (МДТО) – это первый, юридически обязывающий документ, регулирующий рынки вооружений на глобальном уровне. В резолюции Ассамблеи ООН отмечено, что после ратификации документа мировое сообщество сумеет:

- установить как можно более высокие общие международные стандарты для регулирования или совершенствования регулирования международной торговли обычными вооружениями;
- предотвращать и искоренять незаконную торговлю обычными вооружениями и предотвращать их незаконное перенаправление;
- способствовать укреплению мира, безопасности и стабильности на международном и региональном уровнях;
- уменьшить человеческие страдания;

– поощрять сотрудничество, транспарентность и ответственное поведение государств-участников в сфере международной торговли обычными вооружениями, способствуя тем самым укреплению доверия между государствами-участниками¹.

Необходимость поддержания внутреннего порядка, охраны границ, защиты территориальной целостности государства, обеспечения его безопасности и обороноспособности при существующих факторах военной опасности требует от любого члена мирового сообщества уделять серьезное внимание оснащению своих вооруженных сил современным военным оборудованием. Военно-промышленная база большинства стран мира чаще всего не в состоянии удовлетворить все потребности национальной армии в вооружениях, поэтому спрос на них покрывается при помощи импорта. Мировая торговля вооружениями и военной техникой (ВВТ) продолжает занимать одно из наиболее заметных мест в системе межгосударственных связей².

Правовое регулирование оружейного рынка

Попытки ввести правила поведения на оружейном рынке предпринимались и ранее. Впервые проект Всемирной конвенции по торговле оружием выдвинула еще Лига Наций в 1925 г. Но всегда находилась группа стран, которая условия подобных соглашений выполнять не собиралась, что делало принятие этих документов бессмысленной затеей. На бумаге все гладко: соглашение должно установить высокие международные стандарты для совершенствования регулирования международной торговли обычными вооружениями. Принятие решения о поставке оружия остается в любом случае за страной-экспортером. Кроме того, текст договора не содержит никаких механизмов контроля над его исполнением и наказания для нарушителей. Да, есть санкции Совбеза ООН, но они были и без вся-

кого МДТО: так, например, в 2007 году Россия перестала поставлять Ирану определенные виды вооружений по настоянию Совбеза ООН. В нынешний текст внесена оговорка, что соглашение не распространяется на международный транзит вооружений, осуществляемый государством для собственных нужд.

Следует напомнить, что в соответствии со статьей 22 Договора о торговле оружием его вступление в силу произойдет на девяностый день с даты сдачи на хранение депозитарию пятидесятого документа о ратификации, принятии или утверждении. (Подробный текст данной статьи см. в Приложении «Договор о торговле оружием».)

Для справки: Украина ратифицировала договор 24 сентября 2014 года и стала 50-й

¹Международный договор о торговле оружием (МДТО). URL: <http://www.un.org/disarmament/ATT/>.

²Барабанов Г.С. Мировая торговля вооружениями и военной техникой // URL: XServer.ru (бесплатная, виртуальная электронная интернет-библиотека онлайн).

страной, которая направила ратификационную грамоту генеральному секретарю всемирной организации Пан Ги Муну. В соответствии со статьей 22, международный договор о торговле оружием вступает в силу через 90 дней после внесения 50-й по счету ратификационной грамоты, то есть 24 декабря 2014 года, как сообщили в пресс-службе ООН³.

Через год после вступления договора в силу должна состояться конференция стран-участниц для обсуждения его исполнения. Нет никаких сомнений, что на этом мероприятии подвергнутся критике постав-

ки российского оружия многим странам как не отвечающие духу соглашения (даже если они отвечают его букве). А через шесть лет в текст договора могут быть внесены ужесточающие поправки, которые и во все лишат нашу страну некоторых рынков оружия.

Таким образом, МДТО может стать оружием и дипломатического давления, и конкурентной борьбы. Все идет к тому, что на примере применения МДТО придется еще раз убедиться, что права в современном мире есть только у тех, кто сильнее, а у всех остальных — только обязанности.

Нравственные аспекты торговли оружием

Вызывает интерес заявление архиепископа Фрэнсиса Чуликата, постоянного наблюдателя Святого Престола при ООН в Нью-Йорке, в связи с принятием Генеральной Ассамблеей Договора о торговле оружием. Ватиканский иерарх напомнил, что торговля оружием не может рассматриваться в качестве обычной формы экономической деятельности и никогда не должна считаться нравственно безразличной.

При этом архиепископ назвал договор «шагом к установлению в мире культуры ответственности и подотчетности». Он также отметил существенные пробелы в этом документе, которые не обеспечивают надежного контроля передачи оружия для того, чтобы избежать или свести к минимуму человеческие страдания и гибель людей.

Он считает: «Если государства не установят политические, социальные и моральные условия, которые снизят спрос на оружие, контроль над вооружениями будет иметь ограниченный эффект и усилия по ликвидации незаконной торговли оружием останутся незаметными»⁴.

Сам договор смягчается необязательностью его исполнения. Принятие решения о поставке оружия остается в любом случае за страной-экспортером.

Самую большую опасность, по мнению многих государств, включая Россию, пред-

ставляет отсутствие в тексте договора обязательства стран-участниц не поставлять оружие негосударственным неуполномоченным структурам. Поэтому в ближайшее время Россия не планирует подписание этого договора. Эксперты считают этот шаг оправданным, хотя и предупреждают о возможности имиджевых и финансовых потерь.

Основные партнеры России в сфере военно-технического сотрудничества (ВТС) также не присоединились к договору. Среди них имеются активные противники договора, которые рассматривают его как дискриминационный, ограничивающий возможность заключения выгодных контрактов, например Венесуэла, Иран, Куба, Сирия и другие страны, на долю которых приходится около 13% всего российского экспорта продукции военного назначения.

Никто из шести стран ОДКБ и ШОС также не подписал договор. А из пяти стран БРИКС подписали этот договор только Бразилия (03.06.2014) и ЮАР (25.09.2013).

В целом, по мнению экспертов, подписание и ратификация договора не окажут серьезного влияния на развитие отношений с партнерами. Однако, находясь в статусе полноправного участника, Россия имела бы возможность продвигать и отстаивать свои интересы и интересы партнеров по ВТС. При этом у России осталось бы право выхода из

³Российская газета. 2014. 24 сентября.

⁴Наблюдатель Святого Престола при ООН назвал «Договор по торговле оружием» шагом к установлению культуры ответственности. По материалам «Радио Ватикана». URL: www.katlik.ru.

МДТО, согласно предусмотренному в нем механизму.

С другой стороны, российским интересам отвечает выжидательная позиция, которая позволяет изучить практику работы механизмов договора и возможные последствия в случае участия или неучастия в этом процессе.

Несомненно, и США, и другие страны – члены НАТО понимают, что без участия России, Индии и Китая не может быть и речи об эффективном функционировании данного договора. Вместе с тем, пока в этих государствах не появится культура ответственности и не исчезнет нравственное безразличие к проблеме передачи оружия в руки террористов и в нестабильные регионы, благие намерения, продекларированные в договоре, так и останутся на бумаге.

Предложенный материал содержит сведения об участии Российской Федерации в тор-

говле оружием и вооружением на международном рынке, а также дан анализ структуры рынка вооружений. Следует отметить, что в открытых публикациях встречается довольно много противоречивых показателей, которые вводят в заблуждение специалистов и лиц, интересующихся столь специфическими материалами. Это происходит от того, что существует представление о заключенных контрактах на определенную сумму и реально выполненных поставках, которые приносят некоторый доход государству. Самую достоверную информацию можно получить из таких источников, как издания Центра анализа мировой торговли оружием⁵ или сайт журнала «Национальная безопасность»⁶.

В рассматриваемых материалах имеется в виду, что продукция военного назначения (ПВН) включает в себя вооружения, военную и другую специальную технику, ее ремонт, поставку запчастей, обучение местных специалистов эксплуатации технических изделий, стоимость офсетных программ.

Россия – поставщик оружия дружественным странам

Никто не делает большого секрета из того, что Россия обладает значительным военнотехническим потенциалом, создает высокотехнологичное оружие и помогает дружественным странам в освоении новых видов вооружений. Такие материалы периодически публикуются в открытой печати, например, в газете «Аргументы и факты» приводятся сведения за 2012 год о поставках различных видов вооружений в страны зарубежья. На рис. 1 представлена схематическая карта с указанием связей России и других стран в области приобретения оружия, где отражены наиболее существенные партнеры, с которыми заключаются долговременные контракты.

Большую роль на рынке оружия играют традиционные связи. Например, СССР когда-то снабжал оружием Индию, Китай, арабские страны и Африку – и Россия по-прежнему очень активно торгует там оружием. Борьба идет в сфере геополитики, когда поставки вооружений являются методом

поддержки нужных геополитических сил. Эта борьба не регламентируется никакими правовыми нормами.

После окончания Второй мировой войны в мире стали формироваться новые коалиции государств, которые ориентировались на определенные политические взгляды. Кроме того, в странах была выбрана ориентация на обеспечение экономического развития различными способами. Все это толкало государства на объединение усилий в области защиты границ и собственных интересов. Россия, как идеолог социализма, активно способствовала поддержке обороноспособности дружественных стран. Для официального выхода на мировой рынок распространения вооружений 8 мая 1953 г. при Министерстве внутренней и внешней торговли СССР было создано Главное инженерное управление, которое осуществляло поставки за рубеж вооружений и военной техники. С тех пор принцип государ-

⁵www.armstrade.org.

⁶www.nbpublish.com/nbmag/.



Рис. 1. Условная схема связей зарубежных стран с Россией в области приобретения различных видов вооружений.

ственной политики в этой области остается неизменным – приоритет интересов России при неукоснительном соблюдении международных норм и обязательств. За годы своего существования система ВТС постоянно развивалась и совершенствовалась, что позволило нашей стране выйти в мировые лидеры по объему экспорта вооружения и военной техники, значительно расширить географию экспорта российской продукции военного назначения. Военно-техническое сотрудничество, являясь частью внешнеполитической деятельности Российской Федерации, способствует укреплению партнерских отношений с другими странами, повышению обороноспособности наших союзников. Кроме того, ВТС оказывает существенное влияние на развитие российской промышленности, дает мощный импульс для совершенствования высоких технологий.

Тенденции увеличения поступления средств от экспорта Россией на мировом рынке оружия и вооружений налицо. Основ-

ными показателями являются: суммы договоров или долговременных контрактов, реальные поступления от реализации этих контрактов и количество импортеров продукции. Так, в 2014 году Россия поставляла свою продукцию в 62 страны, в то время как в 2013-м – в 53 страны, а годом ранее – лишь в 50 стран-импортеров. Данные о поступлении средств от реализации экспортных заказов на вооружение с 2006 по 2014 год представлены на рис. 2 (данные по 2014 году соответствуют 9 месяцам).



Рис. 2. Динамика поступления средств от реализации Россией вооружений и военной техники зарубежным партнерам.

Мировой рынок вооружений очень тесен, в силу чего создавалась жесткая конкуренция между производителями. Тем не менее Россия имеет свою долю, которая с 2000 года постоянно наращивается.

На рис. 3. представлены материалы Центра анализа мировой торговли оружием⁷ о распределении российских экспортных контрактов в процентах от общего показателя реализации контрактов по видам военной техники в 2012 году в сравнении с 2011 годом, а также показан прогноз стоимости поставок на будущее (цифры указаны в млрд долл.).

Как видно из рисунка, Россия занимает второе место в мире по объемам продаж на мировом рынке вооружений среди основных конкурентов.



Рис. 3. Сравнительный анализ распределения экспортных контрактов по видам вооружений за 2011 и 2012 годы⁸.

Сегменты рынка военной техники и вооружений, их краткая характеристика

Стокгольмский институт исследования проблем мира (СИПРИ) (*Stockholm International Peace Research Institute*) – независимый международный институт исследования проблем мира и конфликтов, прежде всего, вопросов контроля над вооружениями и разоружения – проводит ежегодный анализ состояния промышленности и ее участия в производстве вооружений. В докладе СИПРИ за 2013 год «Взгляд на проблемы разоружения и вооружения» дана оценка производства вооружений на экспорт, в частности, приведены следующие показатели: «В настоящее время примерно 17% мирового капиталистического производства вооружений идет на экспорт. Это усредненный показатель, а для крупнейших экспортеров эта цифра достигает 60%»⁹.

При сравнении периодов 2003–2007 и 2008–2012 гг. СИПРИ отмечает рост объемов импорта оружия в Азию и Океанию (на 35%), Северную и Южную Америки (на 34%) и Африку (на 104%), а также серьезное его снижение в страны Европы (на 20%) и Ближнего Востока (на 7%).

Каждая страна пытается проникнуть на рынок вооружений в качестве поставщика, но есть несколько обстоятельств, при которых занять нишу для реализации собственной военной продукции не представляется возможным. Следует отметить наиболее важных экспортеров оружия и вооружений в мире. На рис. 4 представлено распределение участников рынка мировой торговли оружием, которые заняли в 2013 году первые

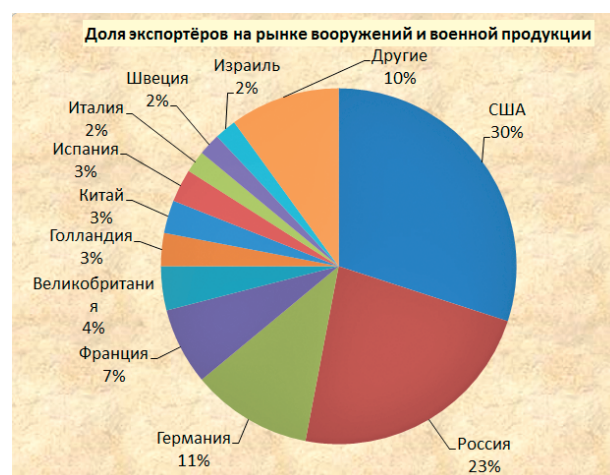


Рис. 4. Доля экспортёров на рынке вооружений военной продукции.

⁷Центр анализа мировой торговли оружием. URL: www.armstrade.org.

⁸Газета «Служба новостей ЮграPRO». 2013. 27 августа.

⁹Доклад СИПРИ за 2013 год. URL: <http://www.rondon.org/polit-130620101758>.

10 позиций по результатам своей экспортной деятельности.

Фактически в основной пятерке поставщиков вооружений первые два места занимают США и Россия: на их долю приходится 30 и 23% соответственно. Что касается пятерки в целом, то по сравнению с предыдущим периодом объем ее поставок увеличился на 14%, в то время как доля в глобальной торговле оружием за 2013 год сократилась на 3% – с 78 до 75%¹⁰.

Среди экспортеров ведется борьба не только за потребителей, но также за то, чтобы овладеть гегемонией в определенном сегменте рынка. Постепенно структура сегментов рынка изменялась, в настоящее время проводятся международные тематические выставки оружия и вооружений, которые отражают интересы импортеров в определенном сегменте рынка вооружений и военной техники. Ниже приводятся характеристики наиболее значимых сегментов рынка вооружений России.

Танки (бронетехника и системы)



Лидерами продаж здесь с большим отрывом от остальных стран являются США (37,5% рынка), ФРГ (35,2%) и Россия (15,9% рынка). Существенным спросом в мире стали пользоваться системы на базе бронетехники, которые устойчивы к ведению боевых действий на открытой местности. Бронированная техника подразделяется на танки, боевые бронированные машины (боевые машины пехоты, БМП и бронетранспортеры, БТР) и бронированные автомобили (бронированные транспортные средства с колесной формулой 4Х4).

В настоящее время российский танк Т-90 является самым продаваемым в мире, и список стран, его эксплуатирующих, растет. По

критериям стоимость/эффективность он является одним из лучших в мире, обладает высокой огневой мощностью, подвижностью и защищенностью. Благодаря наличию тепловизионных приборов танк способен эффективно действовать днем и ночью. В 1992–2012 годах Россия экспортировала более 2000 танков в 19 стран мира. Более 1300 танков из общего объема было изготовлено на «Уралвагонзаводе», включая 709 готовых комплектов для сборки. В 2014 году Россия вышла на первое место в мире по экспорту основных боевых танков. Об этом сообщило РИА «Новости» со ссылкой на директора Центра анализа мировой торговли оружием (ЦАМТО) Игоря Коротченко.

Подводные лодки, корабли, катера



Мировой рынок военно-морской техники (ВМТ) обладает тремя ключевыми особенностями: сегодня каждый третий строящийся корабль поставляется на экспорт; уже 12 лет продолжается тенденция сокращения корабельного состава ведущих стран мира, что существенно обостряет конкуренцию на рынке вторичной ВМТ; одновременно идет увеличение ряда видов ВМТ, в частности малых универсальных десантных кораблей, корветов и фрегатов.

Лидером продаж в сегменте ВМТ являются боевые надводные корабли основного класса (БНК ОК) – 23,720 млрд долл. в период 2006–2013 годов, что составляет 52,36% от общего объема продаж ВМТ. Наибольший объем поставок БНК ОК пришелся на 2013 год – 4,476 млрд долл., минимальный на 2011 год – 2,169 млрд долл.

Второе место в сегменте ВМТ занимают катера и малые десантные корабли –

¹⁰Журнал «Национальная оборона». URL: <http://oborona.ru/includes/periodics/navy/2014/0819/163813968/detail.shtml>.

11,662 млрд долл. в период 2006–2013 гг., что составляет 25,74% от общего объема продаж ВМТ. Россия в 2013 году поставила десантных кораблей на сумму 1,12 млрд долл. К классу корветов относят БНК ОК многоцелевого класса водоизмещением 500–2400 т, в основном предназначенные для патрулирования и охраны транспорта, а также поиска и уничтожения неатомных подводных лодок и боевых катеров в ограниченном районе.

Вертолеты



Продажи военных вертолетов и самолетов традиционно составляют основную часть всего экспорта оружия. По данным единственного в стране спецэкспортера конечной продукции военного назначения компании «Рособоронэкспорт», доля продаж авиатехники в общем объеме экспорта оружия в 2011 году составила 51%¹¹. На рынке вертолетов военного назначения проявляется интерес к таким классам техники, как ударные вертолеты, многоцелевые и транспортные вертолеты.

Самолеты (фронтовые истребители и истребители-бомбардировщики)



Самолеты являются традиционным товаром России на рынке вооружений. Так, например, в Дубае (ОАЭ) 17 ноября 2013 года была открыта одна из крупнейших авиационно-космических выставок в регионе – Dubai Airshow – 2013. Свое участие в авиасалоне подтвердили 883 компании из 47 стран. На рынок авиационной техники от России представляли свою продукцию чуть более 20 предприятий. Безусловно, организация договоренностей, а также предварительное заключение соглашений и контрактов осуществляется на международных выставках вооружений между официальными представителями.

Тактические ракеты



Тактические ракеты как самостоятельные единицы оружия поставляются только вместе с соответствующими комплексами вооружения и докупаются партиями к уже поставленным комплексам. Поэтому точные оценки отдельных объемов поставок ракет всегда приблизительны. Рынки тактических ракет подразделяют на: авиационные ракеты класса «воздух-воздух» и «воздух-поверхность», включая «воздух-корабль» (входят в состав боевых авиационных комплексов); ракеты класса «поверхность-поверхность» дальностью до 150 км, обычно входящие в состав продаж сухопутного оружия (включая противокорабельные, входящие в состав береговых сил, противотанковые управляемые ракеты (ПТУР) и пр.); зенитные управляемые ракеты (ЗУР) класса «земля-воздух», которые входят в состав комплексов ПВО/ПРО, поставляемых в

¹¹РИА «Новости».

большинстве стран либо в Сухопутные войска, либо ВВС.

Системы управления, контроля и связи



В целом рынок систем управления, контроля, связи и разведки является перспективным и растущим сегментом рынка радиоэлектронного оборудования. Наиболее перспективными считаются средства оптико-электронного оборудования для авиационной и космической техники, оцениваемые в 2007–2015 гг. в 35–37 млрд долл. Основанием для такого вывода является анализ боевых действий в Ираке. Быстро развиваться также будет рынок радиолокационных систем, на который за 2007–2015 гг. будет потрачено приблизительно 25 млрд долл.

Высокоточное оружие



Высокоточное оружие – термин, определяющий широкий диапазон систем: от снайперской винтовки до спутниковых

систем. В соответствии с разработанными современной военной теорией концепциями войн нового, шестого поколения, решающая роль в войнах будущего отводится именно высокоточному оружию. Как утверждают специалисты, через 10–15 лет высокоточное оружие начнет не только вытеснять распространенные обычные вооружения, но и в корне изменит существующее представление о методах ведения вооруженной борьбы и о структуре вооруженных сил в целом. Особый интерес со стороны импортеров оружия и вооружений проявляется к созданным в России управляемым ракетам малого радиуса серии Х-38. Речь идет об авиационных управляемых ракетах малого радиуса действия Х-38МЭ. Эти ракеты предназначены для уничтожения широкой номенклатуры наземных (бронированных и укрепленных), групповых и одиночных целей, а также надводных кораблей противника, действующих в прибрежной полосе. К особенностям данных ракет относятся: модульный принцип их построения, который обеспечивает рост боевой эффективности за счет применения разных типов боевого оснащения и наведения на цель, а также возможности оперативного реагирования на изменение тактической обстановки в зоне боев.

Следовательно, государство, не располагающее достаточным количеством собственных высокоточных средств и оказавшееся, таким образом, не подготовленным к ведению войны шестого поколения, обречет себя, в случае ее возникновения в будущем, на неминуемое и полное поражение. Поэтому наблюдается проявление повышенного интереса основных импортеров ВВТ к новейшему эффективному высокоточному оружию, несмотря на довольно высокую его стоимость и сложность. Заинтересованность в нем диктуется в первую очередь неотъемлемым правом каждого члена мирового сообщества на обеспечение своей национальной безопасности и, соответственно, стремлением любого государства обладать такими вооруженными силами, которые бы наиболее полно обеспечивали его обороноспособность.

Мировые тенденции в области торговли оружием и военной техникой

США и Россия – мировые лидеры на рынке вооружений

Интересно отметить, что в зависимости от геополитической обстановки в мире происходит изменение соотношений экспорта вооружений и военной техники по регионам мира. Например, по данным Стокгольмского международного института исследований проблем мира (СИПРИ), за период 1987–1991 гг. на мировом рынке было продано вооружений и военной техники на сумму в 176,993 млрд долл.

В следующем пятилетнем периоде (1992–1996 гг.) объем мировых поставок ВВТ упал более чем на 30% и составил 119,273 млрд долл. В настоящее время, по некоторым данным, объем рынка вооружений и военной техники оценивается в 260–300 млрд долл.

Так, например, Соединенные Штаты поставляют оружие почти в 150 стран мира, продолжая в то же время наращивать свои усилия по проведению в жизнь активной экспортной политики. При этом многими экспертами выделяется ряд конкретных при-

чин, по которым мировые импортеры предпочитают именно американское оружие:

- во-первых, высокий технический уровень предлагаемой военной продукции;
- во-вторых, комплексные условия сделок и надежность послепродажного обслуживания ВВТ;
- в-третьих, постоянно усиливающееся политическое давление госаппарата США на своих торговых партнеров;
- в-четвертых, перестройка производственной и сбытовой деятельности американских военно-промышленных компаний с ориентацией специально на внешние рынки.

В основной пятерке поставщиков вооружений первые два места занимают США и Россия: на их долю приходится 30 и 26% соответственно. Что касается пятерки в целом, то по сравнению с предыдущим периодом объем ее поставок увеличился на 14%, в то время как доля в глобальной торговле оружием сократилась на 3% – с 78 до 75%.

Конкуренция на рынке вооружений

Мировая торговля авиационными вооружениями, в отличие от предшествующих лет, характеризуется коммерческой, а не стратегической конкуренцией, что в первую очередь выражается в контрактных ценах. Величина контрактных цен на один и тот же образец ВВТ колеблется в значительных пределах в зависимости от конкретных условий каждого договора, сроков поставки, качества и конкурентоспособности изделия, объема сделки и условий платежа. Ожидается расширение объемов экспорта военных самолетов специального назначения, в частности самолетов дальнего радиолокационного обнаружения (ДРЛО) и беспилотных летательных аппаратов (БЛА) различных типов, причем основными экспортерами на нем будут США, Россия, Франция и Израиль. Существенное место на мировом рынке военной авиационной

техники занимают и вертолеты, общемировой парк которых в настоящее время насчитывает почти 24 тыс. единиц. При этом основными рынками военных вертолетов по-прежнему будут оставаться Северная Америка, Европа, Ближний Восток, Южная, Юго-Восточная и Северо-Восточная Азия и отдельные страны в Южной Америке и Южной Африке.

По данным экспертов американского Агентства по контролю над вооружениями и разоружением (Arms Control and Disarmament Agency – ACDA), мировой парк танков в настоящее время насчитывает около 220 тыс. единиц, из которых 66 тыс. (или 30%) было поставлено на экспорт. Причем основными импортерами танков, сконцентрировавшими у себя в общей сложности 77% мирового импорта, являются страны Ближнего Востока и Западной Европы.

Ракетное и высокоточное оружие

Продолжает расти спрос на ракетное оружие. Объемы мирового производства и сбыта управляемых ракет (УР) постепенно сокращались, но в последнее время программы разработок новых ракет ведущих фирм мира, занятых в военном ракетостроении, снова стали набирать темпы.

Дело в том, что в условиях, когда стоимость многих основных носителей оружия, таких как самолеты и боевые корабли, неуклонно и значительно возрастает, одним из наиболее оптимальных вариантов повышения боевой мощи уже существующих носителей военные эксперты признают управляемые ракеты.

При этом сроки и затраты на производство данного вида военной техники относительно сроков и затрат, требуемых для разработки и создания новых носителей, имеют существенное отличие в сторону сокращения.

Проявление повышенного интереса основных импортеров ВВТ наблюдается и к новейшему эффективному высокоточному

оружию, несмотря на довольно высокую его стоимость и сложность. При этом потребности государств в современном высокотехнологичном и наиболее совершенном оружии все время увеличиваются.

Заинтересованность в нем диктуется в первую очередь неотъемлемым правом каждого члена мирового сообщества на обеспечение своей национальной безопасности и, соответственно, стремлением любого государства обладать такими вооруженными силами, которые бы наиболее полно обеспечивали его обороноспособность.

В соответствии с разработанными современной военной теорией концепциями войн нового, шестого поколения решающая роль в войнах будущего отводится именно высокоточному оружию, которое, как утверждают специалисты, через 10–15 лет начнет не только вытеснять распространенные ныне обычные вооружения, но и в корне изменит существующее представление о методах ведения вооруженной борьбы и структуре вооруженных сил в целом.

Технологии производства вооружений

Характерной чертой современного рынка ВВТ становится также стремление ряда государств, особенно в Южной, Восточной и Юго-Восточной Азии, участвовать в импорте не только самих вооружений, но и технологий их производства. Поэтому для обеспечения надежных рынков сбыта ведущие экспортеры вынуждены идти как на совместное производство, так и на выдачу лицензий на производство ВВТ развивающимся странам.

В торговлю оружием вовлекается все большее число стран. Из 136 государств – членов ООН в 1963–1966 гг. 39 экспортировали оружие и 107 – импортировали. Через 10 лет, к 1972–1976 гг., число экспортеров составляло 57 стран, а импортировало оружие и вооружение уже 145 стран.

Эти цифровые показатели свидетельствуют о вызывающем тревогу мировой обществу развитии молодых, в то время освободившихся государств. Рост числа экс-

портеров и импортеров вооружений происходил за их счет. К концу 1970-х годов в развивающиеся страны направлялось 3/4 мирового экспорта обычных вооружений, что способствовало образованию огромного мирового рынка оружия.

Быстрое развитие техники сопровождается, в частности, тем, что поколения оружия сменяют друг друга все быстрее. Моральный износ современного боевого самолета определяется периодом в 10 лет, а его стоимость растет с фантастической быстротой.

Так, например, стоимость боевого самолета в 1950 г. составляла 1 млн долл., в 1960 г. – 3–4 млн, в 1970 г. – 8 млн, в 1980 г. – 16–24 млн долл. В 2013 г. стоимость стандартной версии F-35A CTOL (обычный взлет) составила 111,6 млн долл.

Тенденция к обострению конкуренции на мировом рынке ВВТ просматривается повсеместно и затрагивает абсолютно лю-

бой его сегмент. Так, на современном этапе устойчиво развивается и интенсивно осваивается многими фирмами самых разных государств уже упоминавшийся выше рынок услуг по модернизации боевой техники, имеющейся на вооружении армий как развивающихся, так и других стран с довольно незначительным военным бюджетом. И хотя в большинстве своем техника, подлежащая модернизации, является российского (советского), американского или западноевропейского производства, свои услуги в данной сфере, помимо стран-производителей, довольно настойчи-

во предлагают и Израиль, и Индия, и Южная Африка, и восточноевропейские страны, и целый ряд других стран и фирм, не имеющих к этой технике (с точки зрения разработки и производства) никакого отношения.

Так, например, в 2014 году Китай, освоивший контрафактное производство российских истребителей Су-27, но не способный производить для них двигатели, закупил в России моторы на \$1,5 млрд. Контракт на покупку авиадвигателей на \$5 млрд заключила Индия, в этой стране осуществлена разработка собственного планера.

Анализ состояния рынка вооружений

Принято рассматривать девять регионов, которые являются активными экспортерами и импортерами продукции военного (ПВН) и двойного назначения (ПДН), а именно:

- Европа;
- Америка;
- Азиатско-Тихоокеанский регион;
- Индия;
- Китай;
- Ближний Восток;
- Африка;
- Латинская Америка;
- государства постсоветского пространства.

По данным Стокгольмского института исследований проблем мира SIPRI, а также с учетом сведений, изложенных в Докладе о тенденциях в мировой торговле оружием (Trends in International Arms Transfer), для мирового рынка оружия 2009–2013 годов были характерны следующие основные особенности:

- устойчивый рост объема экспортно-импортных операций с продукцией военного и двойного назначения. В сравнении с предыдущим пятилетним периодом он составил 14%;

- изменение позиций основных импортеров и экспортеров вооружений, а также доли регионов в общем объеме мировой торговли оружием;

- значительное усиление влияния и роли Китая на мировом рынке вооружений;

- возвращение Саудовской Аравии в число ведущих импортеров продукции военного и двойного назначения;

- захват лидерства Азиатско-Тихоокеанским регионом по емкости рынка вооружений;
- активизация спроса на оружие со стороны стран Африки.

В последнее время многие страны стали уделять внимание не наращиванию группировки боевой авиации, а модернизации систем противовоздушной обороны, которые длительное время находились на втором плане. Прежде всего, создание современной эшелонированной системы ПВО планируется в странах Ближнего Востока, Северной Африки, Азиатского региона и Латинской Америки. Наличие региональных конфликтов, по оценке ЦАМТО, в период 2014–2017 гг. обеспечит наполнение рынка систем ПВО большой дальности до уровня 15–16 млрд долларов. Рост экспорта средств ПВО составит примерно 77% в количественном плане и более 273% – в стоимостном выражении.

В период с 2009 по 2013 год США экспортировали вооружений, по данным ЦАМТО, на сумму примерно 120,9 млрд долларов. Вместе с тем сами американцы признавались, что в последнее время ежегодно поставляют вооружений на сумму не менее 30 млрд долларов. В свою очередь, Россия с 2009 по 2013 год поставила на экспорт ПВН на сумму порядка 62,3 млрд долларов (данные ФТС ВТС). Таким образом, объем российского экспорта ПВН как минимум в два раза меньше американского, а не на 2%, как дается в материалах SIPRI.

Таблица 1. Распределение импорта продукции военного назначения по регионам

№ пп	Регион мира	Доля в общем объеме импорта, % 2004–2008 гг.	Доля в общем объеме импорта, % 2009–2013 гг.
1	Европа	21	14
2	Америка	11	10
3	Азиатско-Тихоокеанский регион	40	47
4	Ближний Восток	21	19
5	Африка	7	10

Таблица 2. Ведущие экспортеры продукции военного назначения

№ пп	Страна	Доля в мировом экспорте, % 2004–2008 гг.	Доля в мировом экспорте, % 2009–2013 гг.	Основные потребители вооружений в 2009–2013 гг., %
1	США	30	29	Австралия (10), Ю. Корея (10), ОАЭ (9)
2	Россия	24	27	Индия (38), Китай (12), Алжир (11)
3	Германия	10	7	США (10), Греция (8), Израиль (8)
4	Китай	2	6	Пакистан (46), Бангладеш (13), Мьянма (12)
5	Франция	9	5	Китай (13), Марокко (11), Сингапур (10)
6	Великобритания	4	4	Саудовская Аравия (12), США (18), Индия (11)
7	Испания	2	3	Норвегия (21), Австралия (12), Венесуэла (8)
8	Украина	2	3	Китай (21), Пакистан (8), Россия (7) – По оценкам, 30–50
9	Италия	2	3	Индия (10), ОАЭ (9), США (8)
10	Израиль	2	2	Индия (33), Турция (13), Колумбия (9)

Сравнение результатов на основе анализа SIPRI дает представление об основных направлениях развития международного рынка вооружений и позиций его участников. Кроме того, данная организация ведет учет стоимости экспорта лицензий на производство вооружений, исходя из периода действия соответствующего контракта. В результате можно отслеживать влияние сделок, которые не проходят официально. Это особенно важно при оценке импорта

продукции двойного назначения в страны, находящиеся под действием эмбарго на поставки вооружений.

В частности, наличие Франции в тройке ведущих поставщиков вооружений в Китай связано с продолжением производства в КНР вертолетов по французской лицензии и радиоэлектронного оборудования.

В условиях снижения расходов на оборону США и странами ЕС западные компании будут стремиться обойти ограничения на по-

Таблица 3. Ведущие импортеры вооружений

Страна-импортер	Доля в мировом импорте вооружений в 2004–2008 гг., %	Доля в мировом импорте вооружений в 2009–2013 гг., %	Основные поставщики вооружений в 2009–2013 гг., %
Китай	11	5	Россия (64), Франция (15), Украина (11)
Индия	7	14	Россия (75), США (7), Израиль (6)
ОАЭ	6	4	США (60), Россия (12), Франция (8)
Южная Корея	6	4	США (80), Германия (13), Франция (3)
США	3	4	Великобритания (13), Германия (18), Канада (18)
Пакистан	2	5	Китай (54), США (27), Швеция (6)
Саудовская Аравия	2	4	Великобритания (44), США (29), Франция (6)
Австралия	2	4	США (76), Испания (10), Франция (7)
Сингапур	2	3	США (57), Франция (16), Германия (11)
Алжир	2	3	Россия (91), Франция (3), Великобритания (2)

ставку вооружений и получить дополнительные доходы от поставок технологий двойного назначения в страны, на которые распространяется эмбарго. В частности, поставки

вооружений из Китая в Мьянму существенно сократились в связи с началом экспорта американской, европейской и украинской ПВН¹².

Европейский рынок вооружений

В экономически цивилизованном отношении европейский рынок ВВТ делится на Западный и Восточный, хотя большинство стран Европы объединяет ЕС и НАТО. В целом эти ведущие, наряду с США и Россией, производители современных вооружений одновременно сохраняют позиции одного из крупнейших в мире рынков импорта оружия.

К основным особенностям рынка можно отнести:

- высокий уровень стабильности;
- сохранение позиций одного из главных экономических и политических центров мира;
- низкую конфликтность;
- минимизацию внешней угрозы;
- европейское единство;
- тесные трансатлантические связи;
- наличие развитой оборонной промышленности;

¹²Барабанов М.С., Макиенко К.В., Пухов Р.Н., Рыбас А.Л. Военно-техническое сотрудничество России с зарубежными государствами: анализ рынков. Под ред. Рыбаса А.Л. – М.: Наука, 2008. – С. 470.

- наличие крупных финансовых ресурсов;
- наличие немногочисленных, но современных и хорошо оснащенных вооруженных сил;
- раздробленность рынка.

В последнее время в военно-политическом и военно-экономическом развитии европейских стран наметились следующие тенденции:

- сокращение вооруженных сил замедлилось, относительный уровень военных расходов остается стабильным;
- высокий уровень ВВП позволяет странам сохранять один из самых емких рынков ВВТ;
- идет плановая модернизация и перевооружение;
- постепенная переориентация под влиянием США на решение задач антитеррористической и противоповстанческой борьбы;

- участие в контртеррористических операциях привело к переориентации вооруженных сил на деятельность вне региона;
- переход на контрактные армии;
- модернизация вооруженных сил Восточной Европы под западные стандарты;
- интеграция европейских оборонных комплексов;
- опасения в связи с возрождением России и активизация закупок ВВТ.

Учитывая самодостаточность европейской оборонной промышленности, основным поставщиком вооружений в регион остаются США. Россия пока не сумела прорваться на европейский рынок вооружений со своей финальной продукцией, но определенных успехов удалось добиться в совместном производстве и продвижении на мировой рынок ряда экспортных образцов ВВТ.

Американский рынок вооружений

США представляют собой сильнейшее в военном отношении государство в мире, обладающее мощными, совершенными и высокотехнологичными вооруженными силами. Военный бюджет США превышает военные расходы всех вместе взятых остальных государств мира. Современный военно-промышленный комплекс делает США крупнейшим экспортером вооружений. Основу американского импорта составляют отдельные компоненты, детали, узлы и системы, производимые за рубежом на субподрядной основе для военной техники, выпускаемой американскими компаниями. Кроме того, американцы закупают достаточно большое количество образцов для проведения сравнительных испытаний и исследований. Несмотря на то, что в США противодействуют проникновению на внутренний рынок иностранных компаний, иностранное присутствие, прежде всего европейское, возрастает.

Американский рынок вооружений является наиболее крупным в мире. В то же время доступ на него возможен только для стран, наиболее тесно связанных с США в политическом, культурном и военном отношении. Доминируют на рынке Великобритания, Германия, Израиль, Франция.

В плане достижения глобального и регионального превосходства, расширения и закрепления военного присутствия особое место США отводят экспорту оружия, оказанию проамериканским режимам широкой военной и экономической помощи.

Можно ожидать, что тенденции расширения использования иностранной ВВТ и военных технологий вооруженными силами США будут углубляться и сопровождаться интеграционными процессами в западной военной промышленности с формированием транснациональных военно-промышленных групп¹³.

Азиатско-тихоокеанский рынок вооружений

Азиатско-Тихоокеанский регион (АТР) в последние десятилетия стал наиболее

стремительно развивающимся регионом. Экономический подъем Японии, Южной

¹³Ладыгин Ф.И. США – Россия: партнер или противник. – М.: Кучково поле, 2014. – С. 432.

Кореи, Тайваня, Китая, Индии и стран Юго-Восточной Азии свидетельствует о том, что Азия выступает как центр материального производства, технологических инноваций и деловой активности. Ускоренная трансформация азиатских стран ведет к изменению глобальной структуры безопасности, способствуя возникновению новых великих держав и новых сверхдержав.

Экономический рост способствует быстрой модернизации вооруженных сил региона, превращению АТР в один из крупнейших региональных рынков вооружений наряду с Ближним Востоком.

К основным особенностям азиатско-тихоокеанского рынка вооружений можно отнести:

- многообразие стран, этносов, культур, национальностей с многообразием политических и экономических систем, с принципиально разными уровнями социально-политического развития;

- наличие множества специфических субрегиональных и национальных рынков вооружений.

Рынок АТР как один из важнейших субъектов складывается под воздействием следующих основных факторов:

- подъем Китая и его превращение в сверхдержаву;

- наличие многочисленных межгосударственных противоречий и конфликтов;

- многообразие внутренних конфликтов многих государств;

- различие уровней социально-экономического развития входящих в АТР стран;

- так называемый военно-промышленный национализм и стремление к самообеспечению вооружением;

- наличие крупных финансовых средств;

- наличие многочисленных вооруженных сил и постоянное их реформирование и модернизация вооружений.

В целом спрос на новые вооружения и военную технику в регионе остается стабильно высоким и продолжает увеличиваться. Усиление Китая и модернизация НОАК заставляют многие страны региона наращивать собственные военные потенциалы. При этом постепенно формируются следующие

тенденции в военно-политическом и военно-экономическом развитии стран АТР:

- экономический рост, который позволяет проводить модернизацию вооруженных сил;

- сохранение в большинстве стран умеренного уровня военных расходов относительно национального ВВП;

- устойчивый рост численности национальных вооруженных сил;

- ряд индустриальных и постиндустриальных стран доводят свои вооруженные силы до современного мирового уровня;

- признаки региональной гонки вооружений в связи с озабоченностью военным развитием и усилением Китая;

- сохранение напряженности между КНР и Тайванем на Корейском полуострове способствует гонке вооружений в этих странах;

- противостояние между Индией и Пакистаном остается одним из главных очагов напряженности в мире.

Если исключить специфические рынки Китая и Индии, то за счет прозападной ориентации развитых стран АТР, а также поставок вооружений Пакистану и Афганистану лидерство в поставках ПВН в регион удерживают США. С учетом перспективного рынка Индии позиции США, очевидно, будут только укрепляться. Россия пока занимает лишь небольшую долю в суммарных закупках вооружений странами Азии (без учета Индии и Китая).

Индия вышла на первое место по объемам военного экспорта. Эксперты предполагают, что она удержит первенство и в следующую пятилетку. Доли основных экспортеров, очевидно, изменятся, так как увеличатся поставки вооружений из США. Например, объем закупок Индией американских ПВН составил 297 млн долларов в 2009 году и 1,9 млрд долларов – в 2013 году (более 19% объема индийского военного экспорта в целом).

Импорт вооружений Индией в 2009–2013 годах увеличился на 111%. Россия в 2013 году поставила в эту страну вооружений и военной техники на 4,78 млрд долларов. Доля индийского экспорта в прошлые годы оставалась чрезвычайно малой. Так, в 2010–2012 годах выручка от экспорта составляла всего 183 млн долларов.

С учетом победы в мае 2014 года партии Бхаратия Джаната не ожидается снижения уровня ВТС с Россией, так как политические и идеологические установки этой партии плохо увязываются с позицией Вашингтона, а ее лидеру, нынешнему премьер-министру Индии Нарендре Модии, до последнего времени был запрещен въезд на территорию США.

С учетом прагматического подхода Индия будет исходить из собственных экономических интересов, то есть диверсифицировать ВТС и создавать дополнительные условия для инвестиций и импорта требуемых для развития собственного военно-промышленного комплекса новейших технологий. В этой связи нельзя исключать расширения взаимодействия с США и странами Запада, особенно в сфере ноу-хау. Конечно, пока речь не идет о вытеснении России с индийского рынка, однако с учетом предстоящих реформ индийской армии и военно-промышленного комплекса, постоянно растущего объема закупок ПВН и иностранных инвестиций следует уделять развитию двустороннего ВТС с Индией особое внимание.

В соответствии с программными предвыборными заявлениями нового руководителя Индии обороноспособность страны останется в числе главных приоритетов его правительства и программ, направленных на сдерживание Китая и Пакистана.

Индия намерена самостоятельно производить половину вооружений. В соответствии с новой государственной политикой это должно произойти уже через 10–12 лет. Все закупки будут производиться только у

индийских производителей, причем тендеры будут проводиться строго между ними. Общий объем закупок через 10 лет должен составить примерно половину объема всего оборонного заказа страны – примерно 100 млрд долл. в год.

Вместе с тем, по оценкам экспертов, в деле производства собственных вооружений индийский ВПК не продвинулся далеко, за исключением той техники, которая производится по иностранным лицензиям. Поэтому Индия всегда перевооружалась и, очевидно, будет еще долго перевооружаться за счет зарубежных партнеров, включая Россию¹⁴.

Военные расходы Китая соответствуют объему и динамике ВВП, а также поставленным задачам по модернизации ВС КНР. Эксперты также отмечают устойчивую тенденцию к росту военных расходов КНР и увеличение затрат на НИОКР. На это они обращают особое внимание в связи с существенным отставанием Индии по оборонным расходам в целом¹⁵.

Кратковременный период сокращения военных расходов закончился. В ближайшие годы следует ожидать стабилизации объемов государственных оборонных заказов и даже их увеличения в отдельных странах. Так, в США в апреле текущего года объем заказов на товары длительного пользования увеличился на 0,8% (прогноз – 0,5%), на военную технику – на 39,3%, на компьютеры – на 7%.

Внутриполитическое развитие Пакистана характеризуется хронической нестабильностью, обусловленной жестким межклановым, межэтническим и межконфессиональным противостоянием между различными слоями населения. В общей сложности по-

Таблица 4. Военные расходы основных стран

Страна	2013/2014 год	Изменения к предыдущему периоду, %	Доля в ВВП, %
Китай	117/132 (по данным США – 145)	12,2	1,4
Индия	38,2/42,5		

¹⁴Мардасов А. Страна военных контрастов. Индийская армия оставит Рособоронэкспорт без заказов? // Свободная пресса. 2014. 3 ноября. URL: <http://svpressa.ru/>.

¹⁵Грачева Т.В. Китай в объятиях дракона. Москва: Благословение, Техинвест-3, 2013. С. 384.

сле получения независимости более 20 лет в стране действовали законы чрезвычайного и военного положения, что накладывает серьезный отпечаток на внутренний рынок вооружений.

Основными факторами, негативно влияющими на состояние безопасности Пакистана, считаются:

- деятельность экстремистских националистических и религиозных группировок в различных районах страны;

- высокий уровень коррумпированности власти и, как следствие, острота борьбы между основными политическими группировками, представляющими интересы конкретных экономических, религиозных и этнических кланов;

- сохраняющееся влияние военно-бюрократического аппарата на политику правительства, наличие противоречий между различными ветвями власти, что провоцирует периодическое введение военного правления в стране.

Внешняя политика Пакистана разрабатывается и осуществляется, прежде всего, с точки зрения противодействия Индии. К основным факторам, влияющим на ее формирование, относятся исторически сложившееся противостояние с Индией и разногласия с Афганистаном, связанные с нерешенностью территориальных проблем.

Пакистан активно участвует в деятельности международных организаций. Сотрудничает с США и другими западными странами. С июня 2004 года пользуется статусом главного союзника Вашингтона вне рамок НАТО. В числе традиционных стратегических партнеров рассматривает Китай и Саудовскую Аравию. Нынешнее правительство в числе своих внешнеполитических приоритетов также провозгласило укрепление и развитие отношений с Россией. Предпринимаются активные действия, направленные на получение статуса полноправного члена Шанхайской организации сотрудничества (ШОС).

Экономика Пакистана не отличается высоким уровнем развития. Существенное негативное влияние на ее состояние оказывают нехватка энергоресурсов, неразвитость хозяйственно-транспортной инфраструктуры, зависимость от внешних заимствова-

ний, прежде всего от США, Китая и международных валютно-финансовых институтов. Внешняя задолженность страны в 2013 году составила 48,3 млрд долл. США (25% ВВП). В то же время военные расходы сохраняют тенденцию к увеличению. В 2013/2014 финансовом году они составили 6,69 млрд долл. США (около 3% ВВП).

Вооруженные силы Пакистана занимают 7-е место в мире по численности и относятся к одной из наиболее оснащенных и боеспособных силовых структур в регионе Южной Азии. Однако по своим боевым возможностям они заметно уступают ВС Индии, поэтому руководство страны в качестве одного из приоритетных направлений военного строительства рассматривает поставки в соединения и части современных вооружений и военной техники.

Военная промышленность Пакистана в основном обеспечивает текущие потребности ВС в бронетанковой технике, стрелковом оружии, боеприпасах, средствах проводной и радиосвязи, взрывчатых веществах. Ведутся работы в области ракетостроения, освоения технологий строительства самолетов, боевых кораблей при содействии Китая и США, которые занимают доминирующее положение на рынке вооружений страны.

Важное место занимают поставки ВВТ из-за рубежа. В частности, в феврале 2014 года Пакистан заключил соглашение о закупке в Иордании 13 самолетов F-16A/B Block 15. В сентябре 2014 года госдепартамент США одобрил поставку Пакистану 160 бронемашин типа MaxxPro, которые будут переданы из состава американского военного контингента в Афганистане.

В настоящее время ВС Пакистана испытывают потребности в подводных лодках, боевых вертолетах, самолетах транспортной авиации, высокоточном оружии, дальнобойных и управляемых боеприпасах, средствах ПВО, различных видах инженерной техники.

В последнее время руководство Пакистана взяло курс на диверсификацию иностранных поставщиков оружия. Командование ВС традиционно проявляет заинтересованность в приобретении продукции военного назначения (ПВН) российского производства. Однако на данном этапе состояние военно-

технического сотрудничества России с этой страной находится на сравнительно невысоком уровне в связи со следующими особенностями:

- в настоящий период двусторонних межправительственных соглашений, регулирующих непосредственно ВТС Российской Федерации с Пакистаном, не существует. В этой связи проработка и заключение контрактов на поставку конкретных видов ПВН на данном этапе может проводиться на основе отдельных решений, принимаемых на уровне Президента (Правительства) РФ;

- система закупок ВВТ для пакистанских ВС имеет британские корни и аналогична другим странам Южно-Азиатского региона. Министерство обороны готовит предложения по бюджетному финансированию закупок ПВН и выполняет технические функции по подготовке и подписанию контрактов. Однако инициатива и определяющая роль при принятии решения на приобретение того или иного вида ПВН принадлежит штабам видов ВС. Поэтому проработку вопроса по продвижению продукции (установление деловых контактов, ведение предварительных переговоров, проведение показов, презентаций техники и вооружения) следует начинать с этих структур;

- законодательством Пакистана установлено приобретение ВВТ на условиях тендера, однако в ряде случаев (наличие острой необходимости в приобретении того или иного вида ПВН, осложнение отношений с соседними странами, прежде всего с Индией, и т.п.) делается исключение из этого правила и сделка осуществляется на бестендерной основе;

- в процессе работы на рынке вооружений Пакистана придется столкнуться с противодействием Китая, руководство которого включило эту страну в сферу своих интересов. С другой стороны, нужно быть готовым к тому, что пакистанцы в ходе переговоров будут ссылаться на высокую цену российских изделий по сравнению с китайскими «аналогами»;

- сложное экономическое положение Пакистана является одним из сдерживающих факторов в области закупок ВВТ. Поэтому пакистанцы всеми силами стремятся возложить заботу и ответственность за финанси-

рование сделки на продавца (поставщика), используя при этом геостратегическое положение своей страны и другие факторы. Такая практика используется ими в отношениях с Китаем, США;

- основным правовым документом в области валютно-финансовой политики Пакистана является «Закон о валютном регулировании», принятый в 1947 году. В соответствии с данным законом осуществлять операции с иностранной валютой имеют право только те коммерческие банки, которые имеют лицензию Госбанка Пакистана на их проведение. Ввоз и вывоз иностранной валюты регулируется таможенными правилами, издаваемыми правительством Пакистана. Разрешенный объем иностранной валюты к ввозу в страну не ограничен, однако установлены ограничения к вывозу – эквивалент 10 тыс. долларов США;

- характерной особенностью деловых отношений в Пакистане является значительное внимание, которое уделяется личным контактам в ходе их установления и развития. Поэтому, как и в любой восточной стране, все процедурные вопросы целесообразно решать с использованием консультативных (посреднических) услуг, предоставляемых местными компаниями, поддерживающими тесные связи с бюрократическими структурами;

- при планировании мероприятий следует учитывать специфику климатических условий в Пакистане. Более целесообразно в жаркий период (апрель – сентябрь) переговоры, показы и презентации проводить на территории Российской Федерации, что положительно воспринимается пакистанцами. В осенне-зимний период мероприятия можно проводить на пакистанской площадке. Полевые испытания ВВТ, как правило, осуществляются в различных климатических и рельефных условиях страны;

- существенное влияние на формирование особенностей ведения бизнеса в Пакистане оказала культура делового общения Великобритании и США, модернизированная с учетом местного менталитета. Многие руководители среднего и высшего звена государственного и частного сектора получили образование в этих странах, на хо-

рошем уровне владеют английским языком, отличаются высокой степенью деловитости и прагматизмом. Однако на практике не исключаются случаи переноса или отмены мероприятий, необязательности при выполнении обещаний, опоздания на встречи, переговоры, что в местных кругах считается общепринятой нормой. При этом пакистанцы внимательно следят за тем, насколько партнер соблюдает принципы мусульманской этики, основополагающим из которых является уважение к их обычаям и религиозным убеждениям.

В целом сложившаяся экономическая и военно-политическая обстановка в мире, Южно-Азиатском регионе и в самом Пакистане позволяет рассматривать эту страну в качестве потенциального партнера ПВН российского производства.

В настоящее время рынок вооружений Пакистана контролируется китайски-

ми и американскими компаниями. В то же время стремление нынешнего военно-политического руководства диверсифицировать закупки ВВТ с тем, чтобы снизить зависимость от «традиционных» поставщиков, создает благоприятные условия для продвижения специальной продукции российского производства на пакистанский рынок вооружений.

При налаживании военно-технического сотрудничества с Пакистаном крайне необходимо учитывать реально складывающуюся политическую и экономическую обстановку в этой стране, степень влияния Китая, США на ее развитие, роль военных кругов при принятии решений по закупкам вооружений, а также социально-психологические особенности населения и конкретных его представителей, с которыми придется поддерживать деловые контакты.

Рынок вооружений Ближнего Востока

Данный рынок постепенно возвращает себе статус наиболее крупного регионального рынка вооружений в основном за счет активизации импорта ВВТ Алжиром и Саудовской Аравией. Сочетание огромных богатств от продажи нефти и высокой конфликтности создает уникальные условия для импорта вооружений.

Облик данного регионального рынка формируется под воздействием следующих основных факторов:

- сохранение высокой конфликтности в регионе и угрозы внутренней дестабилизации со стороны исламского радикализма;
- существование авторитаризма и традиционализма в большинстве стран региона;
- наличие непропорционально крупных вооруженных сил;

– использование закупок вооружений в разных странах в качестве средства вовлечения государств-экспортеров в региональную и национальную систему безопасности («импорт безопасности»);

– избыток финансовых средств (так называемых «нефтяных денег»);

– получение ресурсов на военные нужды от иностранных государств (получатели американской военной помощи – Израиль и Египет).

В целом государства региона по-прежнему делятся на страны «прозападной» и «незападной» ориентации, что определяет основную направленность военного строительства и закупочную политику, в том числе – выбор основного поставщика.

Африканский рынок вооружений

Данный рынок вооружений характеризуется следующими особенностями:

- экономической слабостью, так как большинство стран региона относится к числу беднейших государств;
- сохранением в течение длительного времени статуса региона высокой конфликтности;

– слабостью государственных институтов и коллапсом централизованной государственной власти в отдельных случаях, что приводит к росту спроса на вооружения со стороны негосударственных субъектов;

– распространением «черного» экспорта вооружений.

Рынок вооружений Латинской Америки

Этот регион пока остается одной из «низкоресурсных» зон в плане импорта вооружений, так как основной его чертой является относительно невысокий уровень военных расходов и ориентация на приобретение бывшего в эксплуатации вооружения.

К основным особенностям латиноамериканского рынка вооружений можно отнести:

- низкую конфликтность;
- минимизацию внешних угроз;
- переориентацию военной политики, решение в основном внутренних проблем;
- малую численность вооруженных сил;

– низкий уровень военных расходов и малоресурсность;

- ориентацию на приобретение более дешевого и бывшего в употреблении вооружения;
- слабость национального военно-промышленного комплекса.

Несмотря на то, что Латинская Америка остается наименее значимым мировым региональным рынком вооружений, наряду с Африкой, с учетом критического значения для небогатых стран фактора стоимости вооружения, все больше перспектив на рынке региона появляется у России, Китая и ряда азиатских стран.

Рынок вооружений государств на постсоветском пространстве

Государства постсоветского пространства до сих пор сохраняют достаточное единство, многообразие связей, общие тенденции развития, хотя процесс размежевания и самоопределения продолжается. Эти государства имеют наименьшее значение в мировом масштабе среди регионов, однако имеют для России принципиальное значение.

К основным факторам, которые определяют тенденции развития данного рынка вооружений, можно отнести:

- сохранение опыта и практики в строительстве вооруженных сил, наследование военного потенциала;

– экономическую слабость в результате глубоких экономических кризисов;

- разнородность угроз и разнонаправленность ориентаций;
- сохранение доминирующего влияния России;
- избыточность доставшихся по наследству военных арсеналов.

Продолжающийся экономический подъем и необходимость замены устаревших вооружений на современную технику неизбежно приведет к увеличению объемов военных закупок. При всех благоприятных обстоятельствах России придется бороться за удержание своих позиций в этом регионе.

Расходы на оборону государств на постсоветском пространстве

В 2012 году страны на постсоветском пространстве имели военные расходы порядка 66 млрд долларов (4,24% от общемировых расходов). На протяжении 2005–2012 гг. их ежегодный рост составлял в среднем порядка 28%. Мировой экономический кризис существенно сказался на динамике роста военных расходов этих стран. Доля военных расходов в процентах от ВВП за рассматриваемый период имела тенденцию к снижению. Она составила: в 2005 году – 2,65%, в 2006 году – 2,63%, в 2007 году – 2,53%, в 2008 году – 2,40%, в 2009 году – 2,62%, в 2010 году – 2,31%, в 2011 году – 2,27% и в 2012 году – 2,40%.

Совокупный ВВП стран на постсоветском пространстве в 2005 году составлял 1057 млрд долларов, в 2006 году – 1365, в 2007 году – 1793, в 2008 году – 2279, в 2009 году – 1719 (очень резкий спад), в 2010 году – 2096, в 2011 году – 2581, в 2012 году – 2751 млрд долларов соответственно. Общий совокупный ВВП в 2005–2012 гг. составил 15 643 млрд долларов. Усредненная доля военных расходов в процентах от ВВП за тот же период составила 2,44%.

В целом за 2005–2012 гг. расходы на оборону стран на постсоветском пространстве составили 381,972 млрд долларов.

Самый высокий долевым показателем соотношения расходов на оборону в процентах от ВВП по периоду 2005–2012 гг. имеет Грузия – 5,08% (для справки: в 2007 году – 9,23%, в 2008 году – 7,82%). Показатель от 3% до 4% имеют Армения (3,71%) и Узбекистан (4%). Показатель от 2% до 3% имеют Азербайджан (2,83%) и Россия (2,83%). Показатель от 1 до 2% имеют Белоруссия (1,46%), Киргизия (1,39%), Латвия (1,34%),

Литва (1,02%), Таджикистан (1,82%), Украина (1,03%) и Эстония (1,71%). Остальные страны имеют показатель менее 1%: Казахстан (0,97%), Молдавия (0,35%) и Туркменистан (0,96%).

В данный регион входят 15 стран: Азербайджан; Армения; Белоруссия; Грузия; Казахстан; Киргизия; Латвия; Литва; Молдавия; Россия; Таджикистан; Туркменистан; Узбекистан; Украина и Эстония.

Анализ рынка вооружений в 2014 году

В 2014 году бесспорным лидером по величине военных расходов были и остаются США, причем их военный бюджет превосходит вместе взятые военные бюджеты остальных девяти стран из табл. 5. Вместе с тем, по оценкам, величина этого превышения сокращается.

Военные расходы западноевропейских стран с 2010 года ежегодно снижаются на 2,5%. При этом военные бюджеты Омана и Саудовской Аравии увеличиваются более чем на треть, стран Азии – на 11,6%.

Аналитики оценивают объем военных расходов в 2014 году в размере 1547 млрд

долларов, что на 0,6% больше, чем в 2013 году.

Конечно, мировую общественность беспокоит Китай, который к 2015 году будет тратить больше, чем Великобритания, Франция и Германия вместе взятые – 159,6 млрд долларов против 149 млрд долларов соответственно. К 2030 году военный бюджет может превзойти американский.

В 2014 году Китай затратит на закупку вооружений и НИОКР примерно 39,3 млрд долларов, США – 153,9 млрд долл. Вместе с тем нельзя экстраполировать увеличение военных расходов Китая на рост его военной мощи.

Таблица 5. Военные бюджеты основных стран мира

№ пп	Страна	2011 г. (млрд долл.)	2013 г. (млрд долл.)
1	США	739,3	600,4
2	КНР	89,8	112,2
3	Великобритания	62,7	57,0
4	Франция	58,5	52,4
5	Япония	58,4	51,0
6	Россия	52,7	68,2
7	Саудовская Аравия	46,2	59,6
8	Германия	44,2	44,2
9	Индия	37,3	36,3
10	Бразилия	36,6	34,7

Таблица 6. Динамика изменений военных бюджетов основных стран

№ пп	Страна	Военный бюджет 2014 г. (млрд долл.)	Изменения к 2013 г., %
1	США	575	- 1
2	КНР	148	+ 6
3	Россия	78	+ 13
4	Великобритания	57	- 4
5	Япония	55	- 4
6	Франция	53	- 1
7	Индия	45	- 3
8	Саудовская Аравия	44	+ 3
9	Германия	44	- 2
10	Южная Корея	33	+ 3

Прогнозы развития мировой торговли оружием

К 2020 году объем мировой торговли оружием увеличится вдвое, считают в IHS Janes. «Военные бюджеты перемещаются на Восток, и конкуренция на рынке вооружений растет. Это самый большой скачок в торговле, который когда-либо видел мир», – заявил старший руководитель IHS Janes Пол Бертон. В исследовании компании было затронуто 34 тыс. государственных программ по покупке вооружений. До последнего времени львиная доля рынка оружия принадлежала Соединенным Штатам¹⁶.

Следует отметить, что большинством стран осуществляется сокращение оборонных расходов, тем не менее на рынке вооружения в 2014 году наблюдается существенное оживление. Объяснить возросший интерес к закупке новейших образцов военной техники и вооружения можно следующим:

- Во-первых, страны, расположенные в нестабильных регионах, желают путем закупки оружия повысить безопасность.

- Во-вторых, поставщики вооружения и военной техники возлагают надежды на восстановление экономики за счет экспорта оружия.

- В-третьих, главные мировые импортеры вооружения незначительно пострадали от международного финансового кризиса, некоторые региональные державы намерены повысить свой военный потенциал посредством закупки передового оружия.

- В-четвертых, поставщики вооружения различных стран, которые налаживают связь с правительством, активизируют торговлю оружием.

В настоящее время Средний Восток представляет собой важный рынок по реализации оружия, за который борются США и Россия. Благодаря укреплению позиций в регионе можно не только получить прибыль, но и усилить влияние, а также реализовать стратегические интересы.

¹⁶<http://vz.ru/economy/2013/6/25/638660.html>.

Заключение

Анализ структуры рынка вооружений и основных тенденций в мире по распределению приоритетов при заключении договоров на экспорт оружия показывает, что мировой рынок вооружений и военной техники и в ближайшем будущем будет продолжать функционировать в сложнейших условиях.

Сложность современных условий можно охарактеризовать:

- во-первых, значительным усилением конкурентной борьбы между экспортерами ВВТ;
- во-вторых, определенными изменениями географии импорта вооружений и военной техники;
- в-третьих, дальнейшей коммерциализацией поставок оружия;
- в-четвертых, повышенным интересом ряда развивающихся стран к импорту технологий производства боевой техники;
- в-пятых, существенным возрастанием объема услуг, связанных с модернизацией и эксплуатацией ранее поставленной техники;
- в-шестых, возможным ужесточением международного контроля за поставками современных видов ВВТ.

Однако расширения емкости мирового рынка вооружений и военной техники не предвидится. При этом директор Федеральной службы по военно-техническому сотрудничеству Александр Фомин отметил, что портфель экспортных оружейных заказов РФ на март 2014 года превышает 47 миллиардов долларов¹⁷.

Эксперты отмечают, что, реализуя проекты распространения вооружений, наша страна сталкивается с различными угрозами и рисками – как политического, так и экономического характера. Политические риски возникают обычно из-за изменения военно-политической расстановки сил в отдельных регионах мира, а также политических, экономических и правовых аспектов государственного регулирования в разных странах, введения международного эмбарго на поставки в отдельные страны.

Экономические риски обусловлены низким уровнем государственного оборонного заказа. Неполучение возможных контрактов и проигрыши в тендерах происходят из-за более интересных предложений конкурентов, применения ими всего спектра маркетинговых технологий, лоббирования собственных интересов на высоком правительственном уровне. Для устранения указанных выше рисков, по крайней мере, их минимизации, среди импортеров оружия все большее распространение получает офсет (от *англ. Offset – возмещение*), встречное требование.

4 декабря 2014 года на пленарном заседании 69-й сессии Генеральной Ассамблеи ООН принята внесенная Российской Федерацией резолюция «Неразмещение первыми оружия в космосе» (НПОК)¹⁸. За резолюцию проголосовало подавляющее число членов ООН – 126 государств.

В МИД России подчеркнули, что «такой яркий результат волеизъявления международного сообщества наглядно показал, что наша инициатива важна, своевременна и пользуется широкой поддержкой».

Показателен в этом плане и состав проголосовавших «против». Их набралось немного. Это два государства (США и Израиль), все еще не желающие присоединиться к всеобщим усилиям по предотвращению гонки вооружений в космическом пространстве, а также «политизированно пристегнувшиеся к ним Грузия и Украина».

«Наш документ вырабатывался в развитие традиционной резолюции, представляемой Египтом и Шри-Ланкой, по предотвращению гонки вооружений в космическом пространстве (ПГВК), которая ежегодно поддерживается подавляющим большинством государств-членов ООН», – говорится в официальном сообщении МИД РФ.

Активное участие в работе над документом также приняли такие государства, как Бразилия, Индонезия, КНР, Белоруссия, Ар-

¹⁷NEWSru.com // Новости России. 2014. 25 марта. URL: <http://www.newsru.com/russia/25mar2014/2mlrd.html>.

¹⁸<http://www.aex.ru/news/2014/12/4/127627>; <http://itar-tass.com/politika/1550413>.

мения, Казахстан, Пакистан, Аргентина, Куба, Венесуэла, Кения, Нигерия и др. Проект резолюции впервые был официально представлен в Первом комитете Генассамблеи ООН в октябре нынешнего года и его соавторами уже выступили 34 государства. Резолюция ГА ООН по НПОК закладывает дополнительную основу для дальнейшей последовательной работы по сохранению космического пространства свободным от оружия любого вида и обеспечению использования космоса исключительно в мирных целях.

Одним из ключевых элементов резолюции является призыв к скорейшему запуску переговоров на Конференции по разоружению в Женеве по выработке юридически обязывающего международного соглашения о предотвращении размещения оружия

в космосе на основе активно обсуждаемого российско-китайского проекта.

Кроме того, в резолюции содержится обращение ко всем ответственным государствам принять политическое обязательство по НПОК. Такое политическое обязательство уже взяли на себя 10 государств: Аргентина, Армения, Белоруссия, Бразилия, Индонезия, Казахстан, Киргизия, Куба, Таджикистан и Шри-Ланка.

Дальнейшая универсализация нашей инициативы по НПОК станет важной мерой доверия в международной космической деятельности и хорошим дополнением к усилиям всех стран ООН по обеспечению равной и неделимой безопасности для всех и поддержанию глобальной стабильности, отметили в министерстве.

Организация Объединенных Наций



ДОГОВОР О ТОРГОВЛЕ ОРУЖИЕМ¹

Преамбула

Государства – участники настоящего Договора, руководствуясь целями и принципами Устава Организации Объединенных Наций,

ссылаясь на статью 26 Устава Организации Объединенных Наций, которая нацелена на содействие установлению и поддержанию международного мира и безопасности с наименьшим отвлечением мировых людских и экономических ресурсов для дела вооружения,

подчеркивая необходимость предотвращения и искоренения незаконной торговли обычными вооружениями и предотвращения их перенаправления на незаконный рынок или в целях несанкционированного конечного использования и неуполномоченным конечным пользователем, в том числе для совершения террористических актов,

признавая законные политические, экономические, коммерческие интересы и интересы безопасности государств в сфере международной торговли обычными вооружениями,

подтверждая суверенное право государств в рамках своей правовой или конституционной системы регулировать и контролировать обычные вооружения исключительно в пределах своей территории,

признавая, что мир и безопасность, развитие и права человека являются основными сферами деятельности системы Организации Объединенных Наций и фундаментом обеспечения коллективной безопасности, и признавая также, что развитие, мир и безо-

пасность и права человека взаимосвязаны и подкрепляют друг друга,

ссылаясь на Руководящие принципы Комиссии Организации Объединенных Наций по разоружению в отношении международных поставок оружия в контексте резолюции 46/36 Н Генеральной Ассамблеи от 6 декабря 1991 года,

отмечая вклад, который внесли Программа действий Организации Объединенных Наций по предотвращению и искоренению незаконной торговли стрелковым оружием и легкими вооружениями во всех ее аспектах и борьбе с ней, а также Протокол против незаконного изготовления и оборота огнестрельного оружия, его составных частей и компонентов, а также боеприпасов к нему, дополняющий Конвенцию Организации Объединенных Наций против транснациональной организованной преступности, и Международный документ, позволяющий государствам своевременно и надежно выявлять и отслеживать незаконные стрелковое оружие и легкие вооружения,

признавая социальные, экономические и гуманитарные последствия незаконной и нерегулируемой торговли обычными вооружениями и ее последствия в плане безопасности,

учитывая, что гражданские лица, в частности женщины и дети, составляют подавляющее большинство среди тех, кто испытывает на себе негативное воздействие вооруженных конфликтов и вооруженного насилия,

признавая также сложные проблемы, с которыми сталкиваются жертвы вооруженного

¹Текст ООН.

конфликта, и их потребность в надлежащем уходе, реабилитации и социальной и экономической интеграции,

подчеркивая, что никакое положение настоящего Договора не мешает государствам применять и принимать дополнительные эффективные меры, чтобы способствовать объекту и цели настоящего Договора,

учитывая законную торговлю и законное владение, а также использование некоторых видов обычных вооружений для осуществления рекреационной, культурной, исторической и спортивной деятельности в тех ситуациях, когда такая торговля и такое владение и использование разрешены или защищены законом,

учитывая также роль, которую региональные организации могут играть в оказании государствам-участникам, по их просьбе, помощи в осуществлении настоящего Договора,

признавая добровольную и активную роль, которую гражданское общество, включая неправительственные организации, и промышленность могут играть в повышении уровня информированности об объекте и цели настоящего Договора и в содействии его осуществлению,

признавая, что регулирование международной торговли обычными вооружениями и предотвращение их незаконного перенаправления не должны мешать международному сотрудничеству и законной торговле средствами, оборудованием и технологиями, осуществляемым в мирных целях,

подчеркивая желательность обеспечения всеобщего присоединения к настоящему Договору,

будучи преисполнены решимости действовать согласно нижеследующим принципам:

Принципы

– Неотъемлемое право всех государств на индивидуальную или коллективную самооборону, признанное в статье 51 Устава Организации Объединенных Наций;

– разрешение международных споров мирными средствами таким образом, чтобы не подвергать угрозе международный мир и безопасность и справедливость, в соответ-

ствии со статьей 2(3) Устава Организации Объединенных Наций;

– воздерживаться в своих международных отношениях от угрозы силой или ее применения как против территориальной неприкосновенности или политической независимости любого государства, так и каким-либо другим образом, несовместимым с целями Организации Объединенных Наций, как это предусмотрено в статье 2(4) Устава Организации Объединенных Наций;

– невмешательство в дела, по существу входящие во внутреннюю компетенцию любого государства, в соответствии со статьей 2(7) Устава Организации Объединенных Наций;

– уважать и обеспечивать уважение международного гуманитарного права в соответствии, в частности, с Женевскими конвенциями 1949 года, а также уважать и обеспечивать уважение прав человека в соответствии, в частности, с Уставом Организации Объединенных Наций и Всеобщей декларацией прав человека;

– ответственность всех государств за то, чтобы, руководствуясь своими соответствующими международными обязательствами, эффективно регулировать международную торговлю обычными вооружениями и предотвращать их незаконное перенаправление, а также главная ответственность всех государств за создание и использование своих соответствующих национальных систем контроля;

– уважение законных интересов государств к тому, чтобы приобретать обычные вооружения для осуществления своего права на самооборону и для операций по поддержанию мира, а также производить, экспортировать, импортировать и передавать обычные вооружения;

– осуществление настоящего Договора последовательным, объективным и недискриминационным образом,

договорились о нижеследующем:

Статья 1

Объект и цель

Объект настоящего Договора состоит в том, чтобы:

– установить как можно более высокие общие международные стандарты для регу-

лирования или совершенствования регулирования международной торговли обычными вооружениями;

– предотвращать и искоренять незаконную торговлю обычными вооружениями и предотвращать их незаконное перенаправление;

с целью:

– способствовать укреплению мира, безопасности и стабильности на международном и региональном уровнях;

– уменьшить человеческие страдания;

– поощрять сотрудничество, транспарентность и ответственное поведение государств-участников в сфере международной торговли обычными вооружениями, способствуя тем самым укреплению доверия между государствами-участниками.

Статья 2

Сфера применения

1. Настоящий Договор применяется ко всем видам обычных вооружений в рамках следующих категорий:

- а) боевые танки;
- б) боевые бронированные машины;
- с) артиллерийские системы большого калибра;
- д) боевые самолеты;
- е) боевые вертолеты;
- ф) военные корабли;
- г) ракеты и ракетные пусковые установки; и
- h) стрелковое оружие и легкие вооружения.

2. Для целей настоящего Договора деятельность в сфере международной торговли включает в себя экспорт, импорт, транзит, перевалку и посредническую деятельность, именуемые далее как «передача».

3. Настоящий Договор не применяется к международному перемещению обычных вооружений, осуществляемому государством-участником или от его имени для использования им, при условии, что владельцем этих обычных вооружений остается это государство-участник.

Статья 3

Боеприпасы

Каждое государство-участник создает и использует национальную систему контро-

ля для регулирования экспорта боеприпасов, выстреливаемых или выпускаемых из обычных вооружений, охватываемых статьей 2(1), либо доставляемых к цели такими обычными вооружениями, и применяет положения статьи 6 и статьи 7 при решении вопроса о выдаче разрешения на экспорт таких боеприпасов.

Статья 4

Части и компоненты

Каждое государство-участник создает и использует национальную систему контроля для регулирования экспорта частей и компонентов, когда они экспортируются в таком виде, который дает возможность осуществлять сборку обычных вооружений, охватываемых статьей 2(1), и применяет положения статьи 6 и статьи 7 при решении вопроса о выдаче разрешения на экспорт таких частей и компонентов.

Статья 5

Общий процесс осуществления

1. Каждое государство-участник осуществляет настоящий Договор последовательным, объективным и недискриминационным образом, учитывая принципы, изложенные в настоящем Договоре.

2. Каждое государство-участник создает и использует национальную систему контроля, включая национальный контрольный список, для осуществления положений настоящего Договора.

3. Каждому государству-участнику рекомендуется применять положения настоящего Договора к самому широкому диапазону обычных вооружений. Национальные определения ни одной из категорий, охватываемых статьей 2(1)(a–g), не должны иметь меньший охват, чем описания, используемые в Регистре обычных вооружений Организации Объединенных Наций на момент вступления в силу настоящего Договора. Что касается категории, охватываемой статьей 2(1)(h), то национальные определения не должны иметь меньший охват, чем описания, используемые в соответствующих правовых документах Организации Объединенных Наций на момент вступления в силу настоящего Договора.

4. Каждое государство-участник, руководствуясь своими национальными законами, представляет свой национальный контрольный список Секретариату, который предоставляет его другим государствам-участникам. Государствам-участникам рекомендуется делать их контрольные списки общедоступными.

5. Каждое государство-участник принимает меры, необходимые для осуществления положений настоящего Договора, и назначает компетентные национальные органы в целях создания эффективной и транспарентной национальной системы контроля для регулирования передачи обычных вооружений, охватываемых статьей 2(1), и средств, охватываемых статьями 3 и статьей 4.

6. Каждое государство-участник назначает один или более национальных контактных центров для обмена информацией по вопросам, касающимся осуществления настоящего Договора. Каждое государство-участник представляет Секретариату, учрежденному согласно статье 18, информацию о своем национальном контактном центре (своих национальных контактных центрах) и регулярно обновляет эту информацию.

Статья 6

Запреты

1. Государство-участник не дает разрешения на передачу обычных вооружений, охватываемых статьями 2(1), или средств, охватываемых статьями 3 или статьей 4, если такая передача станет нарушением его обязательств по осуществлению мер, принятых Советом Безопасности Организации Объединенных Наций, действующим на основании главы VII Устава Организации Объединенных Наций, в частности, оружейных эмбарго.

2. Государство-участник не дает разрешения на передачу обычных вооружений, охватываемых статьями 2(1), или средств, охватываемых статьями 3 или статьей 4, если такая передача станет нарушением его соответствующих международных обязательств по международным соглашениям, участником которых оно является, в частности, тех, которые касаются передачи обычных вооружений или их незаконного оборота.

3. Государство-участник не дает разрешения на передачу обычных вооружений, охватываемых статьями 2(1), или средств, охватываемых статьями 3 или статьей 4, если на момент принятия решения о выдаче разрешения оно обладает достоверным знанием о том, что эти вооружения или средства будут использованы для совершения актов геноцида, преступлений против человечности, серьезных нарушений Женевских конвенций 1949 года, нападений на гражданские объекты или гражданских лиц, которые пользуются защитой как таковые, или других военных преступлений, как они определены в международных соглашениях, участником которых оно является.

Статья 7

Экспорт и оценка экспорта

1. В том случае, если экспорт не запрещен статьями 6, каждое государство-участник, выступающее в роли экспортера, перед выдачей разрешения на экспорт находящихся под его юрисдикцией обычных вооружений, охватываемых статьями 2(1), или средств, охватываемых статьями 3 или статьей 4, руководствуясь своей национальной системой контроля, оценивает объективным и недискриминационным образом, учитывая соответствующие факторы, включая информацию, предоставленную государством-импортером согласно статье 8(1), вероятность того, что обычные вооружения или средства:

а) будут способствовать миру и безопасности или нанесут им ущерб;

б) могут быть использованы:

i) для совершения или содействия совершению серьезного нарушения международного гуманитарного права;

ii) для совершения или содействия совершению серьезного нарушения международного права прав человека;

iii) для совершения или содействия совершению деяния, являющегося преступлением согласно международным конвенциям или протоколам по вопросу о терроризме, участником которых является это государство-экспортер; или

iv) для совершения или содействия совершению деяния, являющегося преступлением согласно международным конвенциям или

протоколам по вопросу о транснациональной организованной преступности, участником которых является это государство-экспортер.

2. Государство-участник, выступающее в роли экспортера, должно также определять, существуют ли меры, которые можно было бы принять для уменьшения рисков, указанных в подпункте (а) или (б) пункта 1, такие как меры укрепления доверия или программы, совместно разработанные и согласованные государствами-экспортерами и государствами-импортерами.

3. Если после проведения такой оценки и рассмотрения доступных мер смягчения риска государство-участник, выступающее в роли экспортера, определяет наличие безусловного риска возникновения любого из тех негативных последствий, которые указаны в пункте 1, то оно не дает разрешения на осуществление экспортной операции.

4. При проведении этой оценки каждое государство-участник, выступающее в роли экспортера, учитывает риск того, что обычные вооружения, охватываемые статьей 2(1), или средства, охватываемые статьей 3 или статьей 4, могут быть использованы для совершения или содействия совершению серьезных актов гендерного насилия или серьезных актов насилия в отношении женщин и детей.

5. Каждое государство-участник, выступающее в роли экспортера, принимает меры к обеспечению того, чтобы все разрешения на экспорт обычных вооружений, охватываемых статьей 2(1), или средств, охватываемых статьей 3 или статьей 4, были детализированы и выданы до осуществления экспортной операции.

6. Каждое государство-участник, выступающее в роли экспортера, предоставляет соответствующую информацию о конкретном разрешении государству-участнику, выступающему в роли импортера, и государствам-участникам, являющимся государствами транзита или перевалки, по их просьбе в соответствии со своими национальными законодательством, практикой или политикой.

7. Если после выдачи разрешения государство-участник, выступающее в роли экспортера, получает новую соответству-

ющую информацию, то ему рекомендуется провести переоценку разрешения после консультаций, где это уместно, с государством-импортером.

Статья 8

Импорт

1. Каждое государство-участник, выступающее в роли импортера, принимает меры для обеспечения того, чтобы в соответствии с его национальным законодательством надлежащая и относящаяся к делу информация предоставлялась государству-участнику, выступающему в роли экспортера, по его просьбе, с тем, чтобы помочь этому государству-экспортеру провести свою национальную оценку экспорта в соответствии со статьей 7. Такие меры могут включать в себя предоставление документации, касающейся конечного использования или конечного пользователя.

2. Каждое государство-участник, выступающее в роли импортера, принимает меры, которые позволяют ему регулировать, где это необходимо и в рамках его юрисдикции, импорт обычных вооружений, охватываемых статьей 2(1). Такие меры могут включать в себя использование систем, касающихся импорта.

3. Каждое государство-участник, выступающее в роли импортера, может запрашивать у государства-участника, выступающего в роли экспортера, информацию о любых разрешениях на экспорт, находящихся на стадии рассмотрения, или выданных разрешениях, если это государство-участник, выступающее в роли импортера, является страной конечного назначения.

Статья 9

Транзит или перевалка

Каждое государство-участник принимает надлежащие меры для регулирования, где это необходимо и возможно и в рамках его юрисдикции, транзита или перевалки обычных вооружений, охватываемых статьей 2(1), на своей территории, руководствуясь соответствующим международным правом.

Статья 10

Посредническая деятельность

Каждое государство-участник, в соответствии со своим национальным законода-

тельством, принимает меры для регулирования посреднической деятельности, осуществляемой под его юрисдикцией в отношении обычных вооружений, охватываемых статьей 2(1). Такие меры могут предусматривать требование о том, чтобы посредники, прежде чем заниматься посредническими операциями, зарегистрировались или получили письменное разрешение.

Статья 11

Незаконное перенаправление

1. Каждое государство-участник, вовлеченное в передачу обычных вооружений, охватываемых статьей 2(1), принимает меры для предотвращения их незаконного перенаправления.

2. Государство-участник, выступающее в роли экспортера, стремится предотвращать незаконное перенаправление передачи обычных вооружений, охватываемых статьей 2(1), посредством своей национальной системы контроля, созданной в соответствии со статьей 5(2), путем оценки риска незаконного перенаправления экспорта и рассмотрения возможности принятия мер по снижению такого риска, например мер укрепления доверия или программ, совместно разработанных и согласованных государствами-экспортерами и государствами-импортерами. Другие меры по предотвращению могут включать, где это уместно: проверку сторон, участвующих в экспорте; требование представить дополнительную документацию, сертификаты, гарантии; отказ в выдаче разрешения на экспорт; или другие соответствующие меры.

3. Государства-участники, осуществляющие импорт, транзит, перевалку и экспорт, сотрудничают и обмениваются информацией, в соответствии со своим национальным законодательством, где это уместно и возможно, в целях снижения риска незаконного перенаправления передачи обычных вооружений, охватываемых статьей 2(1).

4. В случае выявления государством-участником незаконного перенаправления передаваемых обычных вооружений, охватываемых статьей 2(1), государство-участник принимает соответствующие меры, в соответствии со своим национальным законода-

тельством и международным правом, в целях решения проблемы, касающейся такого незаконного перенаправления. Такие меры могут включать оповещение потенциально затронутых государств-участников, досмотр незаконно перенаправленных партий таких обычных вооружений, охватываемых статьей 2(1), и принятие последующих мер с помощью расследований и правоприменения.

5. В целях более полного понимания и предотвращения незаконного перенаправления передаваемых обычных вооружений, охватываемых статьей 2(1), государствам-участникам рекомендуется обмениваться друг с другом соответствующей информацией об эффективных мерах по решению проблемы, касающейся такого незаконного перенаправления. Такая информация может включать информацию о незаконной деятельности, включая коррупцию, международные маршруты провоза, незаконных посредников, источники незаконной поставки, методы сокрытия, общие точки отправки или места назначения, используемые организованными группами, участвующими в незаконном перенаправлении.

6. Государствам-участникам рекомендуется уведомлять через Секретариат другие государства-участники о мерах, принятых в целях решения проблемы незаконного перенаправления передаваемых обычных вооружений, охватываемых статьей 2(1).

Статья 12

Ведение учета

1. Каждое государство-участник, в соответствии со своими национальными законами и правилами, ведет национальный учет выдачи разрешений на осуществление экспорта или фактических операций по экспорту обычных вооружений, охватываемых статьей 2(1).

2. Каждому государству-участнику рекомендуется вести учет охватываемых статьей 2(1) обычных вооружений, которые передаются на его территорию как в конечное место назначения или которые разрешено провезти транзитом или перегрузить на территории, находящейся под его юрисдикцией.

3. Каждому государству-участнику рекомендуется включать в эти учетные документы сведения о количестве, стоимости, модели/типе, разрешенных международных поставках обычных вооружений, охватываемых статьей 2(1), фактических поставках обычных вооружений и подробную информацию о государстве-экспортере (государствах-экспортерах), государстве-импортере (государствах-импортерах), государстве (государствах) транзита и переправки и конечных пользователях, где это уместно.

4. Учетные документы хранятся не менее десяти лет.

Статья 13

Представление отчетности

1. Каждое государство-участник в течение первого года с момента вступления настоящего Договора в силу для этого государства-участника в соответствии со статьей 22 представляет Секретариату первоначальный доклад о мерах, принятых в целях осуществления настоящего Договора, в том числе о национальных законах, национальных контрольных списках и других нормативных положениях и административных мерах. Каждое государство-участник представляет Секретариату, когда это уместно, информацию о любых новых мерах, принятых в целях осуществления настоящего Договора. Секретариат обеспечивает государствам-участникам доступ к этим докладам и распространяет их среди государств-участников.

2. Государствам-участникам рекомендуется представлять через Секретариат другим государствам-участникам информацию о принятых мерах, которые оказались эффективными в решении проблемы, касающейся перенаправления передаваемых обычных вооружений, охватываемых статьей 2(1).

3. Каждое государство-участник ежегодно к 31 мая представляет Секретариату доклад за предыдущий календарный год, содержащий информацию о разрешенных или фактических экспортных и импортных поставках обычных вооружений, охватываемых статьей 2(1). Секретариат обеспечивает государствам-участникам доступ к этим докладам и распространяет их среди

государств-участников. Доклад, представляемый Секретариату, может содержать ту же информацию, которая была представлена государством-участником в соответствующих рамках Организации Объединенных Наций, в том числе для Регистра обычных вооружений Организации Объединенных Наций. В такие доклады может не включаться информация, носящая конфиденциальный характер по коммерческим соображениям или относящаяся к сфере национальной безопасности.

Статья 14

Обеспечение соблюдения

Каждое государство-участник принимает надлежащие меры для обеспечения соблюдения национальных законов и правил, необходимых для осуществления положений настоящего Договора.

Статья 15

Международное сотрудничество

1. Государства-участники сотрудничают друг с другом, действуя в соответствии со своими интересами безопасности и национальным законодательством, в целях эффективного осуществления настоящего Договора.

2. Государствам-участникам рекомендуется содействовать международному сотрудничеству, в том числе обмену информацией по вопросам, представляющим взаимный интерес в плане осуществления и применения настоящего Договора, в соответствии с их интересами безопасности и национальным законодательством.

3. Государствам-участникам рекомендуется проводить консультации по вопросам, представляющим взаимный интерес, и обмениваться информацией, сообразно обстоятельствам, в целях поддержки осуществления настоящего Договора.

4. Государствам-участникам рекомендуется сотрудничать, в соответствии с их национальным законодательством, с целью содействовать национальному осуществлению положений настоящего Договора, включая обмен информацией о незаконных видах деятельности и незаконных субъектах, и с целью предотвращать и искоренять незакон-

ное перенаправление обычных вооружений, охватываемых статьей 2(1).

5. Государства-участники предоставляют друг другу, по взаимному согласию и в соответствии со своим национальным законодательством, самую широкую помощь в проведении расследований, судебного преследования и судопроизводства в связи с нарушениями национальных мер, принятых в соответствии с настоящим Договором.

6. Государствам-участникам рекомендуется принимать национальные меры и сотрудничать друг с другом в целях недопущения того, чтобы передача обычных вооружений, охватываемых статьей 2(1), становилась объектом коррупционных действий.

7. Государствам-участникам рекомендуется обмениваться опытом и информацией в отношении извлеченных уроков, связанных с любым аспектом настоящего Договора.

Статья 16

Международная помощь

1. При осуществлении настоящего Договора каждое государство-участник может запрашивать помощь, включая правовую или юридическую помощь, помощь в создании институционального потенциала и техническую, материальную или финансовую помощь. Такая помощь может касаться, в частности, управления запасами, программ разоружения, демобилизации и реинтеграции, типовых законов и эффективных методов осуществления. Каждое государство-участник, обладающее соответствующими возможностями, оказывает такую помощь, если его об этом просят.

2. Каждое государство-участник может запрашивать, предлагать или получать помощь, в частности, через Организацию Объединенных Наций, международные, региональные, субрегиональные или национальные организации, неправительственные организации или на двусторонней основе.

3. Государства-участники создают добровольный целевой фонд для оказания помощи государствам-участникам, которым требуется международная помощь в связи с осуществлением настоящего Договора. Каждому государству-участнику рекомендуется вносить средства в такой фонд.

Статья 17

Конференция государств-участников

1. Конференция государств-участников созывается временным Секретариатом, учрежденным статьей 18, не позднее чем через год после вступления в силу настоящего Договора и впоследствии, если такое решение будет принято Конференцией государств-участников.

2. На своем первом заседании Конференция государств-участников утверждает на основе консенсуса свои правила процедуры.

3. Конференция государств-участников утверждает финансовые правила, регулирующие ее деятельность, а также финансирование любых вспомогательных органов, которые она может создать, а также финансовые положения, регулирующие функционирование Секретариата. На каждой очередной сессии она принимает бюджет на финансовый период до следующей очередной сессии.

4. Конференция государств-участников:

а) проводит обзор осуществления настоящего Договора, в том числе развития ситуации в области обычных вооружений;

б) рассматривает и утверждает рекомендации, касающиеся осуществления и действия настоящего Договора, в частности содействия приданию ему универсального характера;

в) рассматривает поправки к настоящему Договору в соответствии со статьей 20;

г) рассматривает вопросы, связанные с толкованием настоящего Договора;

д) рассматривает задачи и бюджет Секретариата и принимает по ним решения;

е) рассматривает вопрос о создании любых вспомогательных органов, которые могут потребоваться для улучшения действия настоящего Договора; и

ж) выполняет любые другие функции, согласующиеся с настоящим Договором.

5. Внеочередные совещания Конференции государств-участников проводятся тогда, когда Конференция государств-участников может счесть это необходимым, или по письменной просьбе любого государства-участника при условии, что эту просьбу поддерживает по меньшей мере две трети государств-участников.

Статья 18

Секретариат

1. Настоящим Договором учреждается Секретариат, призванный оказывать государствам-участникам помощь в эффективном осуществлении настоящего Договора. До первого заседания Конференции государств-участников за выполнение административных функций, охватываемых настоящим Договором, будет отвечать временный Секретариат.

2. Секретариат должен быть надлежащим образом укомплектован кадрами. Персонал должен обладать знаниями, необходимыми для обеспечения того, чтобы Секретариат мог эффективно выполнять функции, описанные в пункте 3.

3. Секретариат подотчетен государствам-участникам. Имея максимально ограниченную структуру, Секретариат выполняет следующие функции:

а) получает, делает доступными и распространяет доклады, предусмотренные в настоящем Договоре;

б) ведет и делает доступным для государств-участников список национальных контактных центров;

в) служит координационным центром в отношении предложений и просьб, касающихся помощи в осуществлении Договора, и содействует, когда его об этом просят, международному сотрудничеству;

г) способствует работе Конференции государств-участников, в том числе занимается организационными вопросами и обеспечивает необходимое обслуживание заседаний, проводимых в соответствии с настоящим Договором; и

е) выполняет другие обязанности по усмотрению Конференции государств-участников.

Статья 19

Разрешение споров

1. Государства-участники консультируются и, по взаимному согласию, сотрудничают друг с другом в целях разрешения любого спора, который может возникнуть между ними в связи с толкованием или применением настоящего Договора, в том числе путем переговоров, посредничества, примирения,

судебного урегулирования или иными мирными средствами.

2. Государства-участники могут, по взаимному согласию, использовать арбитраж для разрешения любого спора, возникшего между ними в связи с вопросами, касающимися толкования или применения настоящего Договора.

Статья 20

Поправки

1. Через шесть лет после вступления в силу настоящего Договора любое государство-участник может предложить поправки к настоящему Договору. Впоследствии предлагаемые поправки могут рассматриваться Конференцией государств-участников только каждые три года.

2. Любое предложение о внесении поправок в настоящий Договор представляется в письменном виде в Секретариат, который затем распространяет это предложение среди всех государств-участников не позднее, чем за 180 дней до очередного заседания Конференции государств-участников, на котором поправки могут быть рассмотрены согласно пункту 1. Поправка рассматривается на очередной Конференции государств-участников, на которой поправки могут быть рассмотрены согласно пункту 1, если большинство государств-участников не позднее чем в течение 120 дней после распространения поправки уведомят Секретариат о том, что они поддерживают рассмотрение предложения.

3. Государства-участники прилагают все усилия для достижения консенсуса в отношении каждой поправки. Если исчерпаны все усилия по достижению консенсуса, а никакого согласия не достигнуто, то поправка – как крайний случай – принимается большинством в три четверти голосов государств-участников, которые присутствуют и голосуют на этом заседании Конференции государств-участников. Для целей настоящей статьи присутствующие и голосующие государства-участники означают государства-участники, которые присутствуют и подают голос «за» или «против». Депозитарий рассылает каждую принятую поправку всем государствам-участникам.

4. Поправка, принятая в соответствии с пунктом 3 настоящей статьи, вступает в силу для каждого государства-участника, который сдал на хранение свой документ о принятии этой поправки, через девяносто дней после сдачи на хранение депозитарию документов о принятии большинством государств-участников на дату принятия поправки. Впоследствии она вступает в силу для любого другого государства-участника через девяносто дней после сдачи им на хранение своего документа о принятии этой поправки.

Статья 21

Подписание, ратификация, принятие, утверждение или присоединение

1. Настоящий Договор открыт для подписания всеми государствами в Центральных учреждениях Организации Объединенных Наций, начиная с 3 июня 2013 года и до его вступления в силу.

2. Настоящий Договор подлежит ратификации, принятию или утверждению каждым подписавшим его государством.

3. После вступления в силу настоящий Договор будет открыт для присоединения любого государства, которое не подписало Договор.

4. Документы о ратификации, принятии, утверждении или присоединении сдаются на хранение депозитарию.

Статья 22

Вступление в силу

1. Настоящий Договор вступает в силу на девяностый день с даты сдачи на хранение депозитарию пятидесятого документа о ратификации, принятии или утверждении.

2. Для каждого государства, сдающего свой документ о ратификации, принятии, утверждении или присоединении после вступления настоящего Договора в силу, настоящий Договор вступает в силу для этого государства через девяносто дней после сдачи им на хранение своего документа о ратификации, принятии, утверждении или присоединении.

Статья 23

Временное применение

Любое государство может при подписании или сдаче на хранение своего документа о ратификации, принятии, утверждении или

присоединении заявить о том, что оно будет на временной основе применять статью 6 и статью 7 до вступления настоящего Договора в силу для этого государства.

Статья 24

Срок действия и выход из Договора

1. Настоящий Договор является бессрочным.

2. Каждое государство-участник в порядке осуществления своего национального суверенитета имеет право выйти из настоящего Договора. Оно направляет уведомление о выходе депозитарию, который уведомляет об этом все другие государства-участники. В уведомлении о выходе может содержаться объяснение причин этого выхода. Уведомление о выходе вступает в силу через девяносто дней после получения уведомления о выходе депозитарием, если только в уведомлении о выходе не указан более поздний срок.

3. Выход из Договора не освобождает государство от выполнения обязательств по настоящему Договору, которые возникли в период его участия в Договоре, в том числе от любых финансовых обязательств, которые могли у него возникнуть.

Статья 25

Оговорки

1. В момент подписания, ратификации, принятия, утверждения или присоединения каждое государство может внести оговорки, если только эти оговорки не противоречат объекту и цели настоящего Договора.

2. Государство-участник может снять свою оговорку в любое время посредством соответствующего уведомления депозитария.

Статья 26

Связь с другими международными соглашениями

1. Осуществление настоящего Договора не наносит ущерба обязательствам государств-участников в отношении существующих или будущих международных соглашений, в которых они участвуют или будут участвовать, если эти обязательства согласуются с настоящим Договором.

2. Настоящий Договор не может служить основанием для аннулирования соглашений о сотрудничестве в сфере обороны, заклю-

ченных между государствами – участниками настоящего Договора.

Статья 27

Депозитарий

Депозитарием настоящего Договора является Генеральный секретарь Организации Объединенных Наций.

Статья 28

Аутентичные тексты

Подлинник настоящего Договора, английский, арабский, испанский, китайский, русский и французский тексты которого являются равно аутентичными, сдается на хранение Генеральному секретарю Организации Объединенных Наций.

Международный научно-аналитический журнал «СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПРИОРИТЕТЫ»

Эпоха глобальных трансформаций, которую переживает наш мир, требует новых источников научной информации и аналитических инструментов, так как от своевременного прогноза развития цивилизации и стратегии решения глобальных проблем зависит будущее всего человечества.

Журнал «Стратегические приоритеты» публикует результаты исследований ведущих отечественных и зарубежных экспертов, направленных на решение актуальных стратегических проблем развития современного общества, успешного противодействия глобальным вызовам и угрозам XXI века.

Тема четвертого номера журнала – актуальные проблемы культуры
Основные публикации:

- ▶ Валдайский форум о мировом порядке
- ▶ Культура и безопасность
- ▶ Культурная политика Китая
- ▶ Глобализация и культура
- ▶ Диалог и партнерство цивилизаций
- ▶ Уроки развала КПСС



Издается в бумажной и электронной версиях.
Распространяется по подписке и через сеть Интернет.

Учредитель и издатель – Аналитический центр стратегических исследований «Сокол».

Адрес редакции:
125190, г. Москва, Ленинградский проспект, 80, к. 4А, офисы 1-8.

Тел./факс: +7(499) 654-04-08

<http://acsi.bos.ru>
E-mail: acsi-sokol@yandex.ru

ISSN 2311-925X